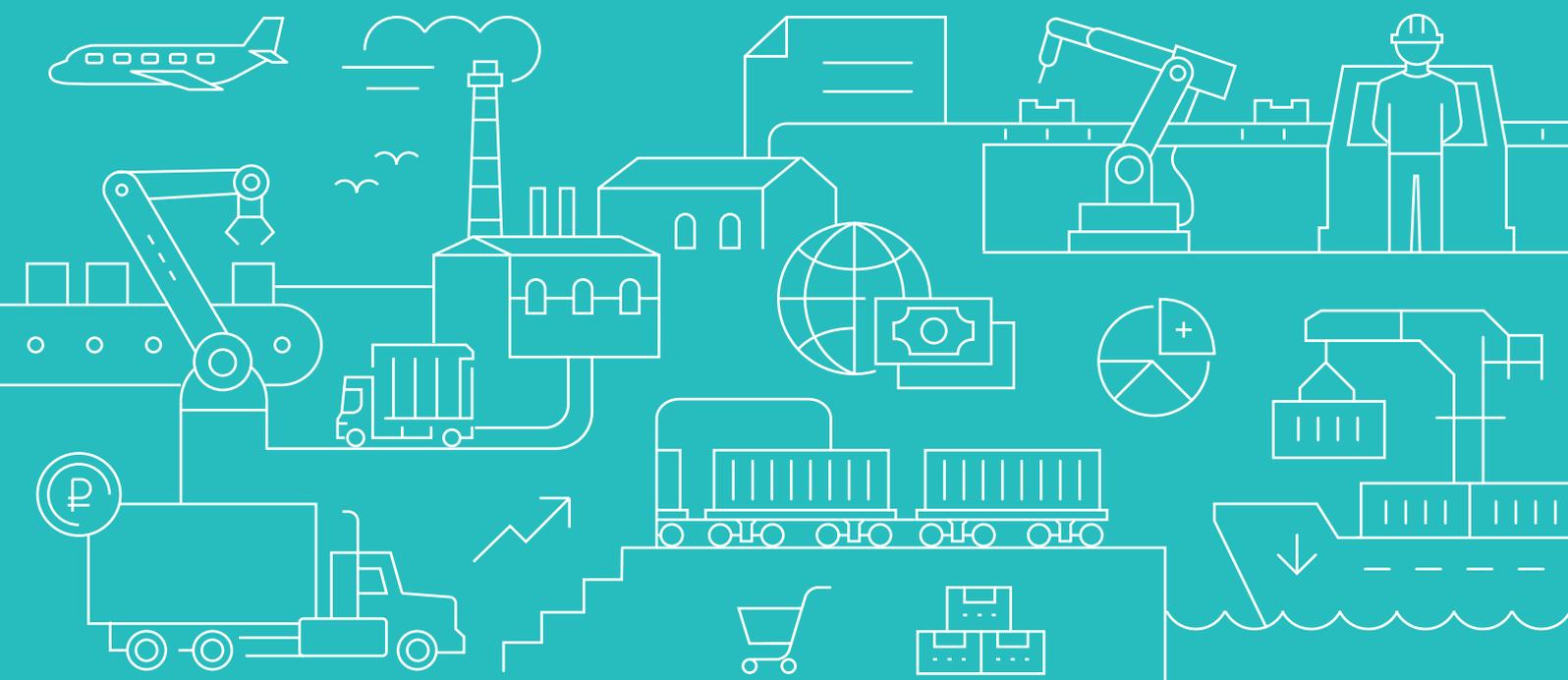


# Изменения и тенденции в регулировании несырьевого экспорта в России и мире

IV квартал 2018

март



АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЦЕНТР  
ПРИ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аналитический центр при Правительстве Российской Федерации представляет вашему вниманию ежеквартальный обзор изменений и тенденций в регулировании несырьевого экспорта в России, ЕАЭС и мире.

В настоящем материале представлен обзор вступивших в силу в IV квартале 2018 г. и планируемых законодательных изменений, затрагивающих вопросы регулирования несырьевого экспорта в России, ЕАЭС и мире.

В качестве специального материала (в разделе «В центре внимания в России») в обзоре представлена информация о функционировании особых экономических зон с точки зрения содействия развитию экспорта.

В рубрике «Логистика в цифрах» приводится анализ изменений стоимости и сроков доставки грузов из России за рубеж в IV квартале 2018 г.

# Содержание

## ГЛАВНОЕ

### Изменения и тенденции регулирования в России и ЕАЭС

- 5 Таможенное администрирование
- 8 Налоговое администрирование
- 9 Регулирование экспорта отдельных видов товаров
- 11 Ветеринарный и фитосанитарный контроль
- 13 Развитие приграничной инфраструктуры
- 14 Регулирование транспортно-логистического обеспечения экспорта продукции
- 15 Финансовая поддержка экспорта
- 17 Меры государственной поддержки экспорта услуг
- 19 Импортозамещение и расширение объемов внутреннего производства
- 20 Инфраструктура поддержки экспорта
- 20 Международное взаимодействие

### Изменения и тенденции регулирования в мире

- 22 Таможенное администрирование
- 25 Меры государственной поддержки экспорта
- 29 Расширение интеграционных взаимодействий
- 30 Перспективы развития международной торговли

## ЛОГИСТИКА В ЦИФРАХ

- 36 Поставка в Шанхай
- 36 Поставка из Москвы

## В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ В РОССИИ

### Особые экономические зоны как механизм развития экспортного потенциала

- 39 Зарубежный опыт создания и функционирования ЭПЗ
- 44 Отдельные преференции и льготы, предоставляемые в рамках ОЭЗ в разных странах

ГЛАВНОЕ

# Изменения и тенденции регулирования в России и ЕАЭС

## Таможенное администрирование

### ОПРЕДЕЛЕНИЕ ФОРМЫ ДЕКЛАРАЦИИ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ЭКСПОРТИРУЕМЫХ ТОВАРОВ В ЕАЭС ВРЕМЕННО ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ НА НАЦИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ

16 октября Коллегия Евразийской экономической комиссии (далее — ЕЭК) приняла [Решение № 160](#)<sup>1</sup>, которым определены формы и порядок заполнения деклараций таможенной стоимости (далее — ДТС) импортируемых в Евразийский экономический союз (далее — ЕАЭС) товаров в электронном виде.

Данная форма вводится в рамках приведения нормативно-правовой базы Союза в соответствие с [Таможенным кодексом ЕАЭС](#) (далее — ТК ЕАЭС)<sup>2</sup>. Данная мера может позволить снизить административные издержки субъектов предпринимательской деятельности благодаря введению электронных форм ДТС, а также утверждению [унифицированного](#) для всех стран членов ЕАЭС перечня случаев, когда необходимо представлять указанный документ.

Электронные декларации таможенной стоимости применяются также и за рубежом, например в [Европейском союзе](#), в частности в [Финляндии](#).

При этом формы и порядок заполнения электронных ДТС на товары, которые вывозятся с территории государств членов ЕАЭС и облагаются экспортными пошлинами, пока не утверждены (формы ДТС-3 и ДТС-4). В связи с этим Коллегия ЕЭК временно делегировала полномочия определения форм электронных ДТС для вывозимых товаров на национальный уровень.

В Российской Федерации полномочия ФТС России по утверждению формы и ее формата установлены пунктом 11 статьи 392 [Федерального закона от 3 августа 2018 г. № 289-ФЗ](#). Сами формы ДТС-3 и ДТС-4 (в виде бумажного документа и его электронной копии) определяются [приказом ФТС России от 27 января 2011 г. № 152](#).

### ПЕРЕЧЕНЬ ТОВАРОВ, ТАМОЖЕННОЕ ДЕКЛАРИРОВАНИЕ КОТОРЫХ ДОПУСКАЕТСЯ В ПИСЬМЕННОЙ ФОРМЕ, МОЖЕТ БЫТЬ РАСШИРЕН

[Проектом постановления Правительства Российской Федерации](#)<sup>3</sup>, опубликованным в открытом доступе 22 октября 2018 г., предусматривается введение возможности таможенного декларирования в письменной форме следующих товаров:

- сведения о которых отнесены к государственной тайне;
- помещаемых под таможенную процедуру: уничтожения, отказа в пользу государства, под специальную таможенную процедуру (товары для дипломатических представительств, консульств, вооружение и военная техника для целей участия в учениях, парадах, товары для ликвидации стихийных бедствий, научно-исследовательских работ и т. д.);
- перевозимых работниками дипломатических представительств, консульств, дипломатической почты и т. д. (в соответствии с главой 42 ТК ЕАЭС).

<sup>1</sup> Документ вступит в силу с 1 июля 2019 г.

<sup>2</sup> Пункт 2 статьи 105 ТК ЕАЭС.

<sup>3</sup> Публичное обсуждение документа завершилось 2 ноября 2018 г.

Комментарий:

ТК ЕАЭС<sup>4</sup> допускает таможенное декларирование товаров в письменной форме в ряде случаев:

- при помещении товаров под таможенную процедуру таможенного транзита;
- в отношении товаров для личного пользования;
- в отношении товаров, пересылаемых в международных почтовых отправлениях;

- в отношении транспортных средств международной перевозки;
- при использовании в качестве таможенной декларации транспортных (перевозочных), коммерческих и (или) иных документов;
- в иных случаях, определяемых ЕЭК и законодательством государств-членов.

### ЕЭК УТВЕРДИЛА РЕГЛАМЕНТЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ МЕЖДУ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ ГОСУДАРСТВ-ЧЛЕНОВ ПО ВОПРОСАМ ЛИЦЕНЗИЙ И РАЗРЕШЕНИЙ ПРИ ЭКСПОРТЕ

6 декабря вступило в силу Решение Коллегии ЕЭК от 30 октября 2018 г. № 179, которым утвержден ряд документов, регламентирующих порядок информационного взаимодействия таможенных органов по вопросам выданных лицензий и разрешений, в том числе на экспорт товаров, в частности в рамках ведения и использования общей базы данных таких документов.

Решением утверждены следующие документы, регламентирующие информационное взаимодействие при реализации средствами интегрированной информационной системы внешней и взаимной торговли общего процесса «Формирование, ведение и использование базы данных о выданных лицензиях, разрешениях и заключениях (разрешительных документах) в сфере внешней торговли

товарами» (далее — Общий процесс) в части, касающейся лицензий и разрешений:

- правила информационного взаимодействия;
- регламент информационного взаимодействия между уполномоченными органами государств-членов ЕАЭС и ЕЭК;
- регламент информационного взаимодействия между таможенными органами государств-членов ЕАЭС и ЕЭК;
- описание форматов и структур используемых электронных документов и сведений;
- порядок присоединения к Общему процессу.

Принятие указанных документов будет способствовать упрощению таможенного контроля при экспорте лицензируемых товаров в страны-члены ЕАЭС, в частности за счет устранения необходимости повторно запрашивать у участников внешнеэкономической деятельности (далее — ВЭД) выданные им лицензии и разрешения.

### ВСТУПИЛ В СИЛУ РАСШИРЕННЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ СЛУЧАЕВ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДЕКЛАРАЦИИ В КАЧЕСТВЕ ДОКУМЕНТА ОБ УСЛОВИЯХ ПЕРЕРАБОТКИ НА ТЕРРИТОРИИ ЕАЭС

16 декабря вступило в силу Решение Коллегии ЕЭК от 12 ноября 2018 г. № 180, которым предусмотрены дополнительные случаи применения декларации на товары (далее — ДТ) в качестве документа об условиях переработки товаров на таможенной территории ЕАЭС: стоимость партии това-

ров не превышает 10 тыс. евро; в отношении них предполагается использование «явных» способов идентификации иностранной продукции в продуктах переработки; в отношении товаров для переработки установлены стандартные нормы выхода продуктов переработки<sup>5</sup>.

<sup>4</sup> Пункт 4 статьи 104.

<sup>5</sup> Информация о проекте данного документа приводилась в обзоре изменений и тенденций в регулировании сырьевого экспорта в России и мире за II квартал 2018 г.

## СРОКИ ПЕРЕРАБОТКИ НА ТАМОЖЕННОЙ ТЕРРИТОРИИ ЕАЭС ПРОДУКЦИИ ГРАЖДАНСКОГО АВИАСТРОЕНИЯ И СУДОСТРОЕНИЯ ПЛАНИРУЕТСЯ ОГРАНИЧИТЬ 5 ГОДАМИ

Согласно пункту 3 статьи 168 ТК ЕАЭС, срок переработки товаров на таможенной территории не может быть более 3 лет. При этом ЕЭК может определять категории товаров, сроки переработки которых на таможенной территории Союза могут быть более продолжительными. Решением Комиссии Таможенного союза от 20 сентября 2010 г. № 375 к таким товарам отнесены:

- продукция гражданского авиастроения и судостроения (воздушные суда, морские суда, суда плавания «река-море»);
- продукция военного назначения;

- сложная машинно-техническая продукция;
- товары, предназначенные для изготовления, ремонта и (или) модернизации указанной продукции.

При этом точные предельные сроки в нормативных правовых документах не указаны. Они определяются в документе об условиях переработки товаров на таможенной территории (пункт 1 статьи 165 ТК ЕАЭС).

ЕЭК подготовила проект решения<sup>6</sup>, согласно которому сроки переработки включенных в приведенный выше перечень товаров не могут превышать 5 лет.

## С 1 ОКТЯБРЯ В КРЫМУ ДЕЙСТВУЕТ ОСОБЫЙ ПОРЯДОК КОНТРОЛЯ В ПУНКТАХ ПРОПУСКА

Постановлением Правительства Российской Федерации от 28 августа 2018 г. № 1016 утверждены правила осуществления пограничного, таможенного и иных видов контроля в свободных портах Республики Крым и города Севастополь. Указанные нормы предусматривают предварительное прохождение всех видов контроля и содержат ряд отличий от общих правил контроля, действующих на территории Российской Федерации, в частности:

- документы представляются в таможенный орган в электронном виде, заверенные усиленной электронной подписью; исключение составляют документы, удостоверяющие личность (представляются на бумажном носителе);
- информационный обмен (направление документов, предварительной информации, решений и др.) между государственными контрольными органами и заинтересованными лицами в пунктах пропуска, а также между уполномоченными ведомствами в процессе контроля осуществляется в электронной форме.

Документом предусмотрены следующие сроки проведения контрольных мероприятий:

- перенаправление таможенными органами предварительной информации другим органам государственного контроля (о товарах, подлежащих санитарно-карантинному, ветеринарному, карантинному фитосанитарному контролю) — 30 минут после ее получения;
- направление результатов анализа предварительной информации органами государственного контроля в ФТС России — 1 час после ее получения;
- информирование участника ВЭД о принятом таможенным органом предварительном решении о выпуске груза — 2 часа с момента получения предварительной информации.

Отдельно стоит отметить, что документом прямо предусмотрена реализация механизма «единого окна» при осуществлении таможенного и иных видов контроля за счет однократного представления документов и сведений, требуемых для прохождения всех видов контроля (таможенного, транспортного, санитарно-карантинного, ветеринарного, карантинного фитосанитарного).

<sup>6</sup> Дата опубликования проекта решения — 11 октября 2018 г. Публичное обсуждение документа завершилось 10 ноября 2018 г.

## Налоговое администрирование

### ОТ НДС ОСВОБОДИЛИ ОКАЗЫВАЕМЫЕ ИНОСТРАНЦАМ УСЛУГИ ПО УПРАВЛЕНИЮ СУДАМИ

*Федеральным законом от 27 ноября 2018 г. № 424-ФЗ* были освобождены от обложения налогом на добавленную стоимость (далее — НДС) оказываемые иностранным лицам услуги по техническому управлению морскими

судами и судами смешанного плавания (река-море), зарегистрированными в иностранных судовых реестрах. Перечень таких услуг определяется Правительством Российской Федерации.

### ЗАЯВИТЕЛЬНЫЙ ПОРЯДОК ВОЗМЕЩЕНИЯ НДС СТАЛ ДОСТУПЕН БОЛЬШЕМУ ЧИСЛУ КОМПАНИЙ

1 октября 2018 г. вступили в силу положения *Федерального закона от 3 августа 2018 г. № 302-ФЗ*, предусматривающие изменения в регулировании применения заявительного порядка возмещения НДС (зачет (возврат) суммы налога, заявленной к возмещению, до завершения проводимой камеральной налоговой проверки).

Так, минимальный порог уплаченных за три календарных года организацией налогов для получения возможности использовать уведомительный порядок возмещения НДС снижен с 7 млрд руб. до 2 млрд руб.

Это может позволить увеличить число компаний, имеющих право применять указанный порядок и получать возмещение НДС до завершения камеральной проверки

без предоставления банковской гарантии, за счет компаний меньшего размера, поскольку теперь сумма уплаченных налогов (налог на прибыль, НДС, акцизы и налог на добычу полезных ископаемых) в год теперь может составлять в среднем не 2,3 млрд руб., а 0,7 млрд руб.

*Комментарий:*

*в Топ-50 Налогоплательщиков России (за вычетом социальных налогов и налога на доходы физических лиц) по итогам 2016 года входили компании, уплатившие в бюджет налогов на сумму 3,7 млрд руб. и более.*

В дополнение к этому, для поручителей, обеспечивающих обязанность по уплате налога налогоплательщиком, аналогичное требование также снижено с 7 млрд руб. до 2 млрд руб., одновременно увеличена разрешенная совокупная доля обязательств по действующим договорам поручительства: с 20% до 50% от стоимости чистых активов компании.

### ВСТУПИЛИ В СИЛУ ПРАВИЛА ПОДТВЕРЖДЕНИЯ СТАВКИ НДС 0% УЧАСТНИКАМИ СИСТЕМЫ «TAX FREE»

С 1 октября 2018 г. вступили в силу положения *Федерального закона от 27 ноября 2017 г. № 341-ФЗ* в части включения в Налоговый кодекс Российской Федерации соответствующих мер регулирования.

Для подтверждения ставки НДС 0% необходимо представить в налоговый орган реестр, содержащий сведения из выданных чеков для компенсации суммы налога с отметкой таможенного органа о вывозе товаров с таможенной территории ЕАЭС. Также должны быть представлены сведения о компенсированной иностранным физическим

лицам сумме НДС и размере налоговой базы, облагаемой налогоплательщиком по ставке 0%.

Форма и порядок заполнения реестра будут утверждены позднее. В настоящее время опубликован соответствующий *проект приказа ФНС России*<sup>7</sup>. До утверждения приказа ФНС России реестры представляются в соответствии с рекомендациями и формами, опубликованными в письмах налогового ведомства *от 12 октября 2018 г. № ЕД-4-15/20020@* и *от 30 августа 2018 г. № ЕД-4-15/16779@*.

<sup>7</sup> Дата окончания независимой антикоррупционной экспертизы — 15 ноября 2018 г.

## УПРОЩЕНЫ ПРОЦЕДУРЫ ПОДТВЕРЖДЕНИЯ НУЛЕВОЙ СТАВКИ НДС ПРИ ЭКСПОРТЕ

С 1 октября 2018 г. вступили в силу положения *Федерального закона от 3 августа 2018 г. № 302-ФЗ*, упрощающие порядок подтверждения ставки НДС 0% при экспорте товаров (работ, услуг). Так, теперь возможно, например:

- подтвердить право на применение 0% ставки НДС контрактом (копией контракта) с российской компанией на поставку товаров ее обособленному подразделению, расположенному за пределами ЕАЭС (ранее предусматривалось представление контракта (копии контракта) с иностранным лицом);
- не предоставлять в налоговый орган контракт (договор), если он был представлен ранее в налоговые органы для подтверждения нулевой ставки НДС или обособления освобождения от уплаты акциза (возмещения

сумм акциза) за предыдущие налоговые периоды; вместо этого необходимо представить реквизиты документа, которым был направлен контракт, и наименование налогового органа, в который он был представлен;

- не представлять вместе с налоговой декларацией копии транспортных, товаросопроводительных или иных документов, подтверждающих перемещение товаров с территории России на территорию государств-членов ЕАЭС, если в налоговый орган перечень заявлений о ввозе товаров и уплате косвенных налогов представляется в электронной форме;
- представлять копии таможенных деклараций, включенных в реестр таможенных деклараций и требуемых налоговым органом, в отношении товаров, экспортируемых за пределы ЕАЭС, без отметок таможенных органов места убытия.

Описанные изменения могут упростить процедуры подтверждения 0% ставки НДС при экспорте за счет сокращения перечня требуемых налоговым органом документов.

## Регулирование экспорта отдельных видов товаров

### ЕЭК РАСШИРИЛА СПИСОК ТОВАРОВ, ЭКСПОРТ КОТОРЫХ МОЖЕТ ОГРАНИЧИВАТЬСЯ, ЗА СЧЕТ ДРЕВЕСИНЫ И НЕКОТОРЫХ ПИЛОМАТЕРИАЛОВ

Согласно *Решению Коллегии ЕЭК от 16 октября 2018 г. № 164*, в перечень товаров, в отношении которых в исключительных случаях могут быть введены временные запреты или количественные ограничения экспорта, добавлены следующие лесоматериалы:

- древесина топливная; древесина в виде щепок или стружки; опилки и древесные отходы (товарная позиция ТН ВЭД ЕАЭС<sup>8</sup> 4401);
- лесоматериалы необработанные (товарная позиция ТН ВЭД ЕАЭС 4403);
- древесина бондарная; бревна расколотые; сваи, колья и столбы из дерева; лесоматериалы, грубо обтесанные; щепы (товарная позиция ТН ВЭД ЕАЭС 4404);

- шпалы деревянные для железнодорожных или трамвайных путей (товарная позиция ТН ВЭД ЕАЭС 4406);
- лесоматериалы, полученные распиловкой или расщеплением вдоль, строганием или лущением, толщиной более 6 мм (товарная позиция ТН ВЭД ЕАЭС 4407).

Напоминаем, что ранее 8 июля был актуализирован перечень таможенных постов, уполномоченных совершать таможенные операции в отношении вышеописанной продукции<sup>9</sup>.

<sup>8</sup> Здесь и далее — товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза (*Решение Совета ЕЭК от 16 июля 2012 г. № 54*).

<sup>9</sup> Более подробная информация содержится в *обзоре изменений и тенденций в регулировании сырьевого экспорта в России и мире за III квартал 2018 г.*

## ВНЕСЕНЫ ИЗМЕНЕНИЯ В ПЕРЕЧЕНЬ ТОВАРОВ И ТЕХНОЛОГИЙ ДВОЙНОГО НАЗНАЧЕНИЯ

Указом Президента Российской Федерации от 13 декабря 2018 г. № 714<sup>10</sup> был внесен ряд изменений в список товаров и технологий двойного назначения, которые могут быть использованы при создании вооружений и военной техники и в отношении которых осуществляется экспортный контроль, утвержденный указом Президента Российской Федерации от 17 декабря 2011 г. № 1661.

В частности, в список были включены некоторые новые позиции, например:

- комплектующие (качающиеся шпиндели) для токарных, фрезерных и шлифовальных станков (относятся к товарной позиции ТН ВЭД ЕАЭС 8466);
- интегральные схемы для выполнения аналого-цифровых преобразований, хранения или обработки цифровых данных (коды ТН ВЭД ЕАЭС 8542 31 901 0, 8542 31 909 0, 8542 39 901 0, 8542 39 909 0);
- приемно-передающие модули и интегральные схемы, предназначенные для работы на частотах выше 2,7 ГГц и имеющие, в том числе, относительную ширину поло-

сы частот 5 % или более (относятся к товарной позиции ТН ВЭД ЕАЭС 8542<sup>11</sup> и коду 8543 90 000 0);

- средства пассивной защиты летательных аппаратов, пригодные для военного использования (относятся к товарной позиции ТН ВЭД ЕАЭС 8802);
- шлемы, нательная бронезащита и ее компоненты, другие металлические и неметаллические конструкции, предназначенные для обеспечения баллистической защиты от поражения огнем стрелкового оружия (относятся к товарным позициям ТН ВЭД ЕАЭС 6210, 6211, 6914, 7326).

Кроме того, из списка исключены некоторые товары и технологии, в том числе:

- некомпозиционные керамические материалы на основе боридов титана с плотностью 98 % или более от теоретической (код ТН ВЭД ЕАЭС 2850 00 900 0);
- механические камеры, кинокамеры и фотохронографы с высокой скоростью записи (код ТН ВЭД ЕАЭС 9007 10 000 0).

## СЫРЬЕ, ОТХОДЫ И ЛОМ ДРАГМЕТАЛЛОВ ВКЛЮЧЕНЫ В ПЕРЕЧЕНЬ ТОВАРОВ, ЭКСПОРТ КОТОРЫХ МОЖЕТ БЫТЬ ВРЕМЕННО ОГРАНИЧЕН ИЛИ ЗАПРЕЩЕН

Постановлением Правительства Российской Федерации от 20 ноября 2018 г. № 1386 перечень товаров, являющихся существенно важными для внутреннего рынка России, в отношении которых могут быть введены временные ограничения или запрет экспорта, был расширен за счет:

- руд, концентратов драгоценных металлов (товарная позиция ТН ВЭД ЕАЭС 2616);

- отходов и лома драгоценных металлов (товарная позиция ТН ВЭД ЕАЭС 7112).

Согласно позиции Минпромторга России эта мера позволит устранить дефицит сырья, содержащего драгоценные металлы, на рынке России (что увеличивает издержки российских аффинажных заводов). По данным ведомства, уровень загрузки мощностей указанных предприятий в 2017 году составил менее 30 %.

<sup>10</sup> Документ вступил в силу 14 марта 2019 г.

<sup>11</sup> Коды ТН ВЭД ЕАЭС 8542 31 300 0, 8542 31 901 0, 8542 32 300 0, 8542 33 300 0, 8542 33 900 0, 8542 39 300 0, 8542 39 901 0.

## ЭКСПОРТ ПИВА И ПИВНЫХ НАПИТКОВ В ПЛАСТИКОВОЙ ТАРЕ ОБЪЕМОМ БОЛЕЕ 1,5 Л ОСВОБОЖДЕН ОТ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Федеральным законом от 28 ноября 2018 г. № 450-ФЗ были внесены поправки в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях, согласно которым отменяется административная ответственность за производство,

закупку, поставку, хранение и (или) перевозку в целях экспорта из России пива и пивных напитков в полимерной потребительской таре объемом более 1500 мл.

## Ветеринарный и фитосанитарный контроль

### ФТС РОССИИ ПОЛУЧИЛА ПРАВО ОСУЩЕСТВЛЯТЬ ВЕТЕРИНАРНЫЙ И ФИТОСАНИТАРНЫЙ КОНТРОЛЬ В НЕКОТОРЫХ ПУНКТАХ ПРОПУСКА САМОСТОЯТЕЛЬНО

Постановлением Правительства Российской Федерации от 6 декабря 2018 г. № 1491 ФТС России в рамках эксперимента (до 1 января 2022 г.) были переданы полномочия по проведению карантинного фитосанитарного и ветеринарного контроля в следующих пунктах пропуска<sup>12</sup>:

- Вяртсиля (Российско-финляндский участок госграницы);
- Шумилкино (Российско-эстонский участок госграницы);
- Яраг-Казмаляр (Российско-азербайджанский участок госграницы).

По данным Минфина России, который является инициатором принятия документа, эксперимент направлен на оптимизацию и сокращение времени проведения госконтроля в пунктах пропуска через госграницу Российской Федерации.

Важно отметить, что аналогичный подход совершенствования таможенного и других видов контроля (в частности, карантинного) экспортных грузов и их таможенного оформления в 2018 году начал применяться в Китае<sup>13</sup>.

### СООТВЕТСТВИЕ ПРОДУКЦИИ ТРЕБОВАНИЯМ СТРАНЫ-ИМПОРТЕРА МОЖЕТ ПОДТВЕРЖДАТЬСЯ В ИНОСТРАННЫХ ЛАБОРАТОРИЯХ

Россельхознадзор в ответ на обращения российских экспортеров официально дал разрешение российским компаниям прибегать к услугам зарубежных аккреди-

тованных лабораторий для проведения испытаний продукции на соответствие требованиям страны импорта, если возможность проведения таких испытаний в полном объеме в лабораториях Российской Федерации отсутствует. Изначально указанием от 5 октября 2018 г. № ФС-КС-7/25023 эта практика была узаконена для меда и продукции пчеловодства. Позднее Россельхознадзор своим указанием от 13 декабря 2018 г. № ФС-КС-7/32191 распространил данное решение на всю подконтрольную продукцию.

<sup>12</sup> 21 октября 2018 г. вступил в силу Федеральный закон от 23 апреля 2018 г. № 101-ФЗ, которым были утверждены полномочия Правительства Российской Федерации определять компетенции федеральных органов исполнительной власти по осуществлению государственного контроля (ветеринарного, фитосанитарного, санитарного) в специализированных пунктах пропуска через государственную границу.

<sup>13</sup> Более подробная информация содержится в обзоре изменений и тенденций в регулировании несырьевого экспорта в России и мире за III квартал 2018 г.

## СОГЛАСОВАН РЯД ВЕТЕРИНАРНЫХ СЕРТИФИКАТОВ С ЗАРУБЕЖНЫМИ СТРАНАМИ ДЛЯ ПОСТАВОК РОССИЙСКОЙ ПРОДУКЦИИ

В число таких сертификатов на экспорт российской подконтрольной продукции входят ветеринарные сертификаты:

- на экспорт в Японию мяса кролика и продуктов из него (указание Россельхознадзора от 8 октября 2018 г. № ФС-КС-7/25239)<sup>14</sup>;
- на экспорт в Лаос мяса крупного рогатого скота, консервов, колбас, рыбы и морепродуктов, меда, убойного крупного рогатого скота, молока и молочных продуктов, мяса птицы и продуктов из него, баранины, козлятины, свинины и продуктов из них (указание Россельхознадзора от 2 ноября 2018 г. № ФС-КС-7/27845);
- на экспорт в Либерию мяса, мясного сырья и субпродуктов, полученных при убое и переработке птицы (указание Россельхознадзора от 13 ноября 2018 г. № ФС-КС-7/28725);

## КАТАРОМ ВВЕДЕН ЗАПРЕТ НА ВВОЗ РОССИЙСКОЙ ПТИЦЕВОДЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ

Указание Россельхознадзора от 14 ноября 2018 г. № ФС-КС-7/28871 доводит до сведения экспортеров, что Катар ввел запрет на ввоз российской продукции птицеводства за исключением термически обработанных продуктов в связи с регистрацией очагов гриппа птиц в Российской Федерации.

Ранее подобные ограничения были введены в отношении экспорта указанной продукции в ОАЭ, Саудовскую Аравию и Ирак<sup>16</sup>.

- на экспорт в Китай молока и молочных продуктов (указание Россельхознадзора от 29 декабря 2018 г. № ФС-НВ-7/34173), замороженного мяса птицы и субпродуктов (указание Россельхознадзора от 20 декабря 2018 г. № ФС-НВ-7/32940)<sup>15</sup>.

При этом согласно указанию Россельхознадзора от 14 декабря 2018 г. № ФС-КС-7/32380 в случае отсутствия ветеринарных требований страны-импортера на официальном сайте ведомства необходимо руководствоваться положениями стандартов Комиссии «Кодекс Алиментариус», требованиями и нормами ЕАЭС, кодексов здоровья животных Всемирной организации здравоохранения животных (МЭБ). Если двухсторонние согласованные ветеринарные сертификаты со страной-импортером отсутствуют, то оформление подлежащих сертификации экспортных грузов должно осуществляться по формам согласно приказу Минсельхоза России от 27 декабря 2016 г. № 589.

Комментарий:

в указанные страны экспортируется преимущественно продукция птицеводства товарных групп по ТН ВЭД ЕАЭС 0207 (мясо и пищевые субпродукты домашней птицы, свежие, охлажденные или замороженные) и 0407 (свежие, консервированные или вареные яйца птиц в скорлупе). По данным ФТС России, экспорт продукции по указанным кодам в 2017 году составил: в Катар — 317,7 тонн на сумму 392,4 тыс. долл. США, в ОАЭ — 6,0 тыс. тонн на сумму 6,6 млн долл. США. В 2018 году экспорт указанной продукции составил: в Катар — около 1,0 тыс. тонн на сумму около 0,9 млн долл. США; в ОАЭ — около 15,7 тыс. тонн на сумму около 15,8 млн долл. США; в Саудовскую Аравию — около 3,9 тыс. тонн на сумму около 6,5 млн долл.; в Ирак — 27 тонн на сумму 45 тыс. долл.

<sup>14</sup> Ранее были согласованы сертификаты здоровья на экспорт из Российской Федерации термически обработанного мяса и готовых мясных изделий, полученных от парнокопытных животных, термически обработанного мяса птицы и продукции из мяса птицы, силоса.

<sup>15</sup> Ранее уже были согласованы сертификаты на экспорт живых лягушек для пищевых целей, рогов животных и бивней мамонтов для производства ремесленных и сувенирных изделий, сертификаты здоровья на живых водных животных для пищевых целей, продукцию водного промысла, рыбий жир, рыбную муку или белок других водных животных.

<sup>16</sup> Более подробная информация содержится в обзоре изменений и тенденций в регулировании несырьевого экспорта в России и мире за III квартал 2018 г.

## РОССИЯ И КИТАЙ ПОДПИСАЛИ ДОКУМЕНТЫ ПО ВЕТЕРИНАРНОМУ КОНТРОЛЮ ДЛЯ ОРГАНИЗАЦИИ ПОСТАВОК МЯСА ПТИЦЫ И МОЛОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ

Согласно указанию Россельхознадзора от 26 ноября 2018 г. № ФС-КС-7/30024, Россия и Китай подписали<sup>17</sup> протоколы по ветеринарному контролю взаимных поставок замороженного мяса птицы, а также о требованиях по ветеринарии для взаимной торговли молочной продукцией. В соответствии с подписанными протоколами представители ветеринарных ведомств стран согласовали списки предприятий, одобренных для экспорта указанной продукции из России в Китай.

Поставки молочной продукции смогут осуществляться только в случае если страны смогут обеспечить функционирование систем, гарантирующих производство сырого молока от здоровых животных, а также прослеживаемость молочных продуктов до конкретных производителей и хозяйств. В дополнение к этому стороны должны проводить мониторинг остатков вредных и запрещенных веществ в вышеуказанной продукции.

## ДЛЯ ЭКСПОРТА ПИЩЕВЫХ ПРОДУКТОВ В СИНГАПУР ТРЕБУЕТСЯ ЗАПОЛНЕНИЕ АНКЕТЫ И ВКЛЮЧЕНИЕ В ПЕРЕЧЕНЬ АККРЕДИТОВАННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Указание Россельхознадзора от 11 декабря 2018 г. № ФС-КС-7/31884 содержит требование о необходимости российским предприятиям, заинтересованным в поставках их продукции в Сингапур, заполнять анкеты согласно требованиям страны-импортера. Согласно данным ветеринарной службы Сингапура<sup>18</sup> для импорта пищевой продукции в страну необходимо, чтобы страна-экспортер, предприятие-производитель и компания-поставщик были включены в перечни аккредитованных поставщиков животноводческой продукции.

для импорта пищевой продукции в страну необходимо, чтобы страна-экспортер, предприятие-производитель и компания-поставщик были включены в перечни аккредитованных поставщиков животноводческой продукции.

## Развитие приграничной инфраструктуры

### РОССИЕЙ ЗАКЛЮЧЕНЫ СОГЛАШЕНИЯ О РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММ ПРИГРАНИЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА С ПОЛЬШЕЙ, ЛИТВОЙ, ЭСТОНИЕЙ

2 октября 2018 г. Российская Федерация ратифицировала Соглашение о финансировании и реализации программы приграничного сотрудничества «Россия — Польша» на период 2014–2020 годов. Кроме того, 12 ноября 2018 г. было ратифицировано аналогичное Соглашение по программе «Россия — Литва» на период 2014–2020 годов. Также 12 ноября 2018 г. было ратифицировано Соглашение по программе «Россия — Эстония» на период 2014–2020 годов. Соглашения представляют собой рамочные документы, утверждающие бюджет программ, механизмы реализации договоренностей и контроля расходов.

Бюджет программы «Россия — Польша» составляет 62,5 млн евро (из них взнос Российской Федерации — 20,8 млн евро), программы «Россия — Литва» — 25,5 млн евро (взнос со стороны России — 8,5 млн евро), программы «Россия — Эстония» — 34,2 млн евро (взнос Российской Федерации — 8,4 млн евро).

Указанные программы включают в себя в том числе следующие направления (проекты) сотрудничества:

– Программа «Россия — Польша»:

- приграничные велодорожки, как продвижение и устойчивое использование культурного наследия;
- строительство нового маршрута региональной дороги № 512 со строительством моста через реку Лына

<sup>17</sup> Протоколы подписаны 7 ноября 2018 г.

<sup>18</sup> Agri-Food & Veterinary Authority of Singapore (AVA).

в Бартошице (с российской стороны будет проведена модернизация улиц в городе Гусеве общей протяженностью около 4 км);

– *Программа «Россия — Литва»:*

- развитие и модернизация приграничной инфраструктуры;
- совместное обучение, обмен опытом и передовой практикой между таможенными и пограничными службами;
- строительство автомобильного пункта пропуска «Рамбинас» в Калининградской области;

– *Программа «Россия — Эстония»:*

- повышение пропускной способности существующих пограничных контрольных пунктов путем развития инфраструктуры (реконструкции приграничных дорожных трасс и вспомогательной инфраструктуры) и методов управления границами;
- упрощение и модернизация операций и процедур, необходимых для пересечения границ.

Ранее были ратифицированы соглашения о финансировании программ приграничного сотрудничества «Карелия», «Россия — Юго-Восточная Финляндия» и «Россия — Латвия» на период 2014–2020 годов<sup>19</sup>.

## Регулирование транспортно-логистического обеспечения экспорта продукции

### ДЛЯ ТЯЖЕЛОВЕСНЫХ И КРУПНОГАБАРИТНЫХ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ МОЖЕТ БЫТЬ СОГЛАСОВАН ПОСТОЯННЫЙ МАРШРУТ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПЕРЕВОЗКИ ГРУЗОВ НА 1 ГОД

В октябре вступил в силу *приказ Минтранса России от 12 марта 2018 г. № 90*, которым утвержден порядок установления постоянного маршрута тяжеловесного и/или крупногабаритного транспортного средства в рамках международных грузовых перевозок. Под постоянным маршрутом понимается маршрут, по которому осуществляется движение тяжеловесных и/или крупногабаритных транспортных средств<sup>20</sup>, не требующее выполнения специальных процедур<sup>21</sup>, а также ограничений по организации движения.

Постоянный маршрут может быть установлен сроком на 1 год. Для получения разрешения на указанный маршрут перевозчик должен удовлетворять следующему критерию: им должно быть получено не менее 150 специальных

разрешений на движение тяжеловесных и/или крупногабаритных транспортных средств по заявляемому маршруту в предшествующие подаче заявки 12 месяцев.

Мера направлена на упрощение получения специальных разрешений на международные перевозки крупногабаритных грузов. Ранее согласно *приказу Минтранса России от 21 сентября 2016 г. № 272* можно было получить специальное разрешение на проезд тяжеловесного и крупногабаритного транспортного средства по определенному маршруту на количество поездок не более 10 и на срок до 3 месяцев. Для транспортного средства, нагрузка на ось которого превышает норму на 2–10%, документом была предусмотрена возможность получения разрешения в виде электронного документа на 1 поездку сроком на 1 месяц.

<sup>19</sup> Более подробная информация содержится в *обзоре изменений и тенденций в регулировании сырьевого экспорта в России и мире за III квартал 2018 г.*

<sup>20</sup> Для установления постоянного маршрута габаритные параметры транспортных средств не должны превышать следующие величины: ширина — 3,0 м, высота — 4,2 м от поверхности проезжей части, длина (включая прицеп) — 22,0 м.

<sup>21</sup> Оценка технического состояния автомобильных дорог, их укрепление или принятие специальных мер по обустройству автомобильных дорог, их участков, а также пересекающих автомобильную дорогу сооружений и инженерных коммуникаций.

## МИНТРАНС РОССИИ УТВЕРДИЛ ФОРМУ ЭЛЕКТРОННОЙ ГРУЗОВОЙ НАКЛАДНОЙ В ГРАЖДАНСКОЙ АВИАЦИИ

4 декабря вступил в силу соответствующий приказ Минтранса России от 10 августа 2018 г. № 300. Указанная накладная представляет собой документ, применяемый для удостоверения заключения договора воздушной перевозки груза, информация в котором представлена в электронной форме.

Возможность оформления документов для грузовых авиаперевозок в электронном виде была впервые в Российской Федерации введена Федеральным законом от 27 ноября 2017 г. № 338-ФЗ.

## Финансовая поддержка экспорта

### ПОКАЗАТЕЛИ ЭКСПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ БУДУТ УЧИТЫВАТЬСЯ ПРИ ОТБОРЕ КОМПЛЕКСНЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

5 октября 2018 г. вступил в силу приказ Минпромторга России от 14 августа 2018 г. № 3196, которым была утверждена новая методика экспертизы заявок на участие в отборе комплексных инвестиционных проектов по приоритетным направлениям гражданской промышленности для целей предоставления субсидий на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в 2014–2019 годах.

В новой версии документа в показатели, которые оцениваются при рассмотрении заявки на заключение специального инвестиционного контракта, включены в том числе показатели экспортной деятельности компании:

- показатель экспортного потенциала проекта: доля выручки от реализации произведенной в рамках инвестиционного проекта продукции на экспорт к общей выручке от реализации инвестиционного проекта и ее динамика;
- показатель наличия необходимых компетенций для реализации проекта: наличие у организации необходимых

## ФАС РОССИИ УСТАНОВИЛА ТАРИФЫ АО «РЖД» НА 2019–2025 ГОДЫ

ФАС России приказами от 10 сентября 2018 г. № 1273/18 и от 30 октября 2018 г. № 1482/18 установила индексы к действующим тарифам, ставкам и сборам ОАО «Российские железные дороги» за оказываемые услуги перевозки и пользования принадлежащей ему инфраструктурой на 2019–2025 годы. Указанные тарифы, ставки и сборы рассчитываются в соответствии с Прейскурантом № 10-01 «Тарифы на перевозку грузов и услуги инфраструктуры, выполняемые российскими железными дорогами», утвержденным постановлением ФЭК России от 17 июня 2003 г. № 47-м/5.

международных сертификатов для реализации экспортной продукции.

Ранее постановлением Правительства Российской Федерации от 6 апреля 2018 г. № 418 были внесены изменения в соответствующие правила предоставления субсидий, которые подразумевали включение в критерии отбора инвестиционных проектов показателя международной конкурентоспособности (для инвестиционных проектов, реализуемых в рамках приоритетного проекта «Международная кооперация и экспорт»). Методика экспертизы заявок на участие в отборе комплексных инвестиционных проектов была изменена в продолжение вышеописанной новеллы.

По данным Федерального казначейства, в 2018 году на предоставление анализируемой субсидии было выделено и фактически израсходовано 3,479 млрд руб. Согласно Федеральному закону от 29 ноября 2018 г. № 459-ФЗ в 2019–2021 годах объемы бюджетных ассигнований на эти же цели запланированы на уровне: 3,424 млрд руб. в 2019 году, 5,62 млрд руб. в 2020 году и 6,936 млрд руб. в 2021 году.

## ЭКСАР ПОЛУЧИЛ ПРАВО СТРАХОВАТЬ ЭКСПОРТНЫЕ КРЕДИТЫ И ИНВЕСТИЦИИ РОССИЙСКИХ ЭКСПОРТЕРОВ, СВЯЗАННЫЕ С ТОРГОВЛЕЙ РЕЗУЛЬТАТАМИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Постановлением Правительства Российской Федерации от 12 ноября 2018 г. № 1354 изменены правила осуществления деятельности ЭКСАР<sup>22</sup> по страхованию экспортных кредитов и инвестиций от предпринимательских и политических рисков и обеспечению исполнения обязательств иностранных контрагентов.

В частности, теперь правила распространяются на экспорт не только товаров, работ и услуг, но и результатов интеллектуальной деятельности. Кроме того, предусмотрена возможность привлекать брокеров при страховании (ранее договор заключался между ЭКСАР, страхователем и выгодоприобретателем (при наличии последнего) без участия профессиональных посредников).

## ДЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ ЗАПУЩЕНА СПЕЦИАЛЬНАЯ МЕРА ПОДДЕРЖКИ ПРОДВИЖЕНИЯ НА ВНЕШНИХ РЫНКАХ

Постановлением Правительства Российской Федерации от 22 октября 2018 г. № 1253 были утверждены Правила предоставления из федерального бюджета субсидии АО «РЭЦ» на финансирование части затрат, связанных с продвижением высокотехнологичной, инновационной и иной продукции и услуг на внешние рынки, в рамках приоритетного проекта «Развитие экспортного потенциала российской системы образования».

Субсидия предоставляется для финансирования части затрат на проведение мероприятий, связанных с продвижением российского образования за рубежом, включая:

- продвижение российских образовательных организаций, образовательных услуг на внешние рынки;
- разработку и продвижение бренда российского образования в российских и иностранных средствах массовой информации и сети Интернет;
- организацию выставочных стендов российских образовательных организаций;
- организацию и сопровождение международных мероприятий по продвижению и популяризации образовательных услуг, проводимых в России;

- организацию проведения международных деловых миссий;
- организацию мероприятий по привлечению иностранных партнеров и потенциальных потребителей образовательных услуг.

По данным Федерального казначейства, в 2018 году на указанные цели было предусмотрено финансирование в объеме 191,0 млн руб.; по состоянию на 1 января 2019 г. указанные средства освоены не были. Федеральный закон от 29 ноября 2018 г. № 459-ФЗ содержит информацию о том, что в 2019-2021 годах на поддержку продвижения российских образовательных услуг на внешние рынки планируется выделить<sup>23</sup>: 465,1 млн руб. в 2019 году и по 485,4 млн руб. в 2020 и 2021 годах.

Ранее в Российской Федерации действовала только общая программа субсидирования затрат на продвижение высокотехнологичной, инновационной и иной продукции и услуг на внешние рынки, а также специальная программа субсидирования затрат на продвижение продукции агропромышленного комплекса на внешние рынки (за исключением выставочно-ярмарочной деятельности).

<sup>22</sup> Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций.

<sup>23</sup> Финансирование в рамках Федерального проекта «Экспорт образования» (Государственная поддержка организаций в целях продвижения высокотехнологичной, инновационной и иной продукции и услуг на внешние рынки). В 2018 году финансирование осуществлялось в рамках приоритетного проекта «Развитие экспортного потенциала российской системы образования».

## РАСШИРЕНА ВОЗМОЖНОСТИ ПОЛУЧЕНИЯ СУБСИДИЙ НА ВОЗМЕЩЕНИЕ ЗАТРАТ НА СОЗДАНИЕ СИСТЕМ ПОСЛЕПРОДАЖНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ДЛЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

*Постановлением Правительства Российской Федерации от 6 декабря 2018 г. № 1493* внесены соответствующие изменения в *правила* субсидирования части затрат российских компаний на создание сети авиационных сервисных центров, а также производителей воздушных судов на формирование для покупателей первоначального склада запасных частей, обеспечение средствами наземного обслуживания, переподготовку авиационного персонала.

Согласно документу в программу поддержки включены не только производители, но и поставщики воздушных судов, а также воздушные суда, поставленные в 2013–2022 годах (ранее периодом поставки считался интервал 2016–2022 годов).

Кроме того, расширено понятие «проекта создания сети авиационных сервисных центров», которое теперь включает в себя, помимо создания распределенной логистической системы и/или системы складского хранения, техническое обслуживание и ремонт авиационной техники и переподготовку авиационного персонала эксплуатанта.

Также в программу поддержки включен новый тип воздушного судна — самолет пассажироместимостью от 86 до 99 чел. с максимальной взлетной массой от 43 до 56 тонн, доля запасных частей российского производства в составе которого составляет более 60%, в отношении которого сертификат типа выдан не ранее 1 января 2011 г.<sup>24</sup>

## Меры государственной поддержки экспорта услуг

### ПОДПИСАНО СОГЛАШЕНИЕ О ГАРМОНИЗАЦИИ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ГОСУДАРСТВ-ЧЛЕНОВ ЕАЭС В СФЕРЕ ФИНАНСОВОГО РЫНКА

6 ноября 2018 г. было подписано *Соглашение о гармонизации законодательства государств членов ЕАЭС в сфере финансового рынка*.

Целью соглашения является обеспечение:

- создания в рамках ЕАЭС общего финансового рынка;
- взаимного признания лицензий на осуществление деятельности в банковском и страховом секторах, секторе услуг на рынке ценных бумаг;
- недискриминационного доступа на финансовые рынки государств членов ЕАЭС.

Гармонизация законодательства будет осуществляться в том числе по следующим направлениям:

- требования к учреждению и деятельности участников финансовых рынков;
- регулирование рисков в соответствии с международными стандартами;
- осуществление надзора за участниками финансового рынка;
- взаимное признание лицензий;
- требования к раскрытию информации;
- требования по защите прав потребителей финансовых услуг.

<sup>24</sup> Ранее в программу поддержки были включены следующие типы российских воздушных судов, произведенных на территории Российской Федерации: самолет пассажироместимостью от 85 до 135 чел. и (или) с максимальной взлетной массой от 45 до 56 тонн (его модификации), либо пассажироместимостью от 135 до 211 чел. и (или) с максимальной взлетной массой от 65 до 80 тонн (его модификации), в отношении которого сертификат типа выдан не ранее 1 января 2011 г.; вертолет пассажироместимостью не более 9 чел. и (или) с максимальной взлетной массой от 3,3 до 3,8 тонны (его модификации), произведенный не ранее 1 января 2016 г., в отношении которого сертификат типа выдан не ранее 1 октября 2003 г.; вертолет пассажироместимостью не более 30 чел. и (или) с максимальной взлетной массой от 12 до 13,5 тонны (его модификации), произведенный не ранее 1 января 2016 г.

## ДО 90 ДНЕЙ УВЕЛИЧЕН СРОК БЕЗВИЗОВОГО ПРЕБЫВАНИЯ ГРАЖДАН КУБЫ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИИ

21 декабря 2018 г. вступило в силу Соглашение между Российской Федерацией и Кубой, подписанное 22 мая 2018 г., согласно которому граждане указанных стран смогут пребывать на территории государства-партнера в течение 90 дней без визы. Ранее, в соответствии с Соглашением от 3 декабря 1993 г., срок безвизового пребывания составлял 30 дней.

*Комментарий:*

по данным Росстата, в 2017 году число въездных поездок из Кубы в Россию составило 29 тыс., в январе–сентябре 2018 г. — 19 тыс. Согласно данным МВД России в 2018 году на миграционный учет были поставлены 4,3 тыс. граждан Кубы. Из них 3,9 тыс. чел. были поставлены на первичный миграционный учет (пребывание до 90 суток), в том числе: 1,4 тыс. чел. приехали с целью туризма; 0,8 тыс. чел. — частной поездки; 0,4 тыс. чел. — учебы; 0,4 тыс. чел. — работы; остальные — с иными целями.

## РОССИЯ И КУБА ПОДПИШУТ СОГЛАШЕНИЕ О МОДЕРНИЗАЦИИ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ПОСЛЕДНЕЙ

Распоряжением Правительства Российской Федерации от 26 октября 2018 г. № 2305-р было одобрено подписание Соглашения между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Куба о сотрудничестве при восстановлении и модернизации железнодорожной инфраструктуры Республики Куба.

Соглашение предусматривает сотрудничество в том числе в следующих сферах:

- восстановление железнодорожных путей и их комплектующих;

- инвестиции в оснащение железнодорожной отрасли, включающей железнодорожную инфраструктуру и специализированное путевое оборудование для исполнения работ;
- внедрение систем железнодорожных сигналов;
- подготовка и обучение специалистов.

Реализация соглашения может способствовать росту экспорта российских строительных и инженеринговых услуг.

## РОССИЯ И ВЕНГРИЯ ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ О ВЗАИМНОМ ПРИЗНАНИИ ОБРАЗОВАНИЯ И КВАЛИФИКАЦИИ

Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Венгрии, одобренное ранее российской стороной, было подписано 22 ноября 2018 г. Данное соглаше-

ние может стимулировать экспорт образовательных услуг за счет привлечения большего числа венгерских студентов на обучение в Россию.

## Импортозамещение и расширение объемов внутреннего производства

### ЕЭК ВВЕЛА НУЛЕВЫЕ ВВОЗНЫЕ ПОШЛИНЫ НА РЯД ТОВАРОВ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ ПРОДУКЦИИ В ЕАЭС

ЕЭК своими решениями ввела или продлила срок действия нулевых ввозных пошлин на ряд товаров, которые могут использоваться в качестве сырья, материалов, комплектующих или оборудования при производстве продукции в государствах членах ЕАЭС (см. таблицу).

Данные меры могут дать положительные эффекты в виде роста объемов производства и, потенциально, экспорта

продукции за счет снижения издержек на закупку сырья и материалов и повышения ее международной конкурентоспособности. Так, указанными мерами могут быть затронуты производители автотранспортных средств, виниловых обоев, изделий из металла, производители рыбы и рыбной продукции, ковров, керамики и цемента, удобрений.

#### Информация о мерах по введению или продлению нулевых ввозных пошлин в ЕАЭС в отношении отдельных видов продукции

Наименование продукции	Коды ТН ВЭД ЕАЭС	Срок введения нулевой ввозной пошлины	Основание для введения меры
Двигатели внутреннего сгорания для грузовых автомобилей с рабочим объемом цилиндров не менее 18 500 см <sup>3</sup> и мощностью не менее 500 кВт	8408209904	1 октября 2018 г. — 30 сентября 2019 г.	<a href="#">Решение Совета ЕЭК от 14 сентября 2018 г. № 78</a>
Поливинилхлорид пластифицированный для производства обоев <sup>25</sup>	3904220001	1 сентября 2018 г. — 31 декабря 2020 г.	<a href="#">Решение Совета ЕЭК от 5 декабря 2018 г. № 97</a>
Отдельные виды электродов, используемых в печах	8545110089	23 декабря 2018 г. — 31 декабря 2019 г.	<a href="#">Решение Коллегии ЕЭК от 20 ноября 2018 г. № 187</a>
Оплодотворенная икра рыб, не относящихся к осетровым	0511919019	13 января 2019 г. — 28 февраля 2022 г.	<a href="#">Решение Коллегии ЕЭК от 11 декабря 2018 г. № 198</a>
Размолотые природные фосфаты кальция, алюминий-кальциевые природные фосфаты и фосфатный мел	2510200000	5 января 2019 г. — 4 января 2021 г.	<a href="#">Решение Коллегии ЕЭК от 11 декабря 2018 г. № 199</a>
Латекс для производства ковров	4002110001	23 декабря 2018 г. — 31 декабря 2021 г.	<a href="#">Решение Коллегии ЕЭК от 20 ноября 2018 г. № 189</a>
Комплектующие для велосипедов	4011500001 4013200001 7315111001 8714930001 8714942001 8714961001 8714963001 8714995001 8714999001	1 сентября 2018 г. — 31 августа 2020 г.	<a href="#">Решение Коллегии ЕЭК от 25 декабря 2018 г. № 220</a>

<sup>25</sup> Период применения нулевой ставки импортной пошлины завершился 31 августа 2018 г. (более подробная информация содержится в обзоре изменений и тенденций в регулировании несырьевого экспорта в России и мире за III квартал 2018 г.).

## Инфраструктура поддержки экспорта

### ТОРГПРЕДСТВА РОССИИ ЗА РУБЕЖОМ БУДУТ ОКАЗЫВАТЬ ПОДДЕРЖКУ РОССИЙСКОМУ ЭКСПОРТУ, В ТОМ ЧИСЛЕ В ЧАСТИ ПРОДВИЖЕНИЯ

Постановлением Правительства Российской Федерации от 22 октября 2018 г. № 1254 были внесены изменения в Положение о Торговом представительстве Российской Федерации в иностранном государстве, касающиеся переподчинения торгпредств Минпромторгу России, а также корректировке их задач и функций.

Так, в числе новых задач необходимо отметить в том числе:

- участие в реализации мероприятий национального проекта в сфере развития международной кооперации и экспорта;
- содействие увеличению доли экспортеров, являющихся субъектами малого и среднего предпринимательства;

- распространение в государстве пребывания информации об инвестиционном и экспортном потенциале отраслей российской экономики;
- содействие встраиванию российских предприятий в международные производственные цепочки.

Для торгпредств также предусмотрены в том числе следующие функции:

- взаимодействие с экспортерами для продвижения на внешние рынки их продукции (товаров, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности);
- оказание информационной и консультационной (в том числе правовой) поддержки по вопросам доступа на рынки государства пребывания.

## Международное взаимодействие

### ЕЭК И АСЕАН БУДУТ СОТРУДНИЧАТЬ В ОБЛАСТИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

14 ноября 2018 г. подписан Меморандум о взаимопонимании между ЕЭК и Ассоциацией государств Юго-Восточной Азии в области экономического сотрудничества. Документ подразумевает развитие сотрудничества в том числе в следующих сферах:

- таможенное регулирование и упрощение процедур торговли;
- санитарные и фитосанитарные меры;
- техническое регулирование;
- электронная торговля;
- торговля услугами и инвестиции.

### ЕЭК И ПРАВИТЕЛЬСТВО ТАИЛАНДА ДОГОВОРИЛИСЬ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ, В ТОМ ЧИСЛЕ ПО ВОПРОСАМ ТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ

19 ноября 2018 г. был подписан Меморандум о сотрудничестве между ЕЭК и Правительством Королевства Таиланд. Документ направлен на развитие взаимодействия между государствами-членами ЕАЭС и Королевством Таиланд. В перспективе это может позволить увеличить объем взаимной торговли товарами и услугами, нарастить инвестиции. Стороны намерены сотрудничать в том числе по таким направлениям, как:

- региональная экономическая интеграция;
- торговая политика;
- таможенное и техническое регулирование;
- санитарные, ветеринарно-санитарные и карантинные фитосанитарные меры.

## УТВЕРЖДЕНЫ ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЕАЭС НА 2019 ГОД

*Решением Высшего Евразийского экономического совета*

*от 6 декабря 2018 г. № 19* были утверждены основные направления международной деятельности ЕАЭС на 2019 год, включающие в том числе те, которые потенциально способствуют развитию экспорта из государств-членов ЕАЭС (и России, в частности), в том числе:

- проведение переговоров и заключение преференциальных и непреференциальных торговых соглашений;
- проведение переговоров и подписание меморандумов о сотрудничестве;

- взаимодействие с представителями правительств третьих стран по вопросам применения специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер;
- сотрудничество с Всемирной торговой организацией и Всемирной таможенной организацией.

Среди приоритетных регионов для развития сотрудничества отмечаются СНГ, ЕС и другие страны Европы, страны Северной Америки и Юго-Восточной Азии.

## ЕЭК И МЕРКОСУР ПОДПИСАЛИ МЕМОРАНДУМ О ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ СОТРУДНИЧЕСТВЕ

17 декабря 2018 г. ЕЭК и Южноамериканский общий рынок (МЕРКОСУР)<sup>26</sup> подписали *Меморандум о сотрудничестве по торгово-экономическим вопросам*.

Целью документа является укрепление торгово-экономического сотрудничества, а также развитие и диверсификация взаимной торговли между двумя интеграционными объединениями и их странами-членами. Меморандум закрепляет следующие сферы взаимодействия:

- упрощение процедур торговли;
- таможенное администрирование;
- техническое регулирование, стандартизация и подтверждение соответствия;

- санитарные и фитосанитарные меры;
- статистика внешней торговли;
- другие сферы, в том числе макроэкономическая политика, транспорт, промышленная и агропромышленная кооперация.

Для координации взаимодействия будет создан Совместный комитет по торгово-экономическому сотрудничеству, который станет площадкой в том числе для обсуждения мер, необходимых для достижения цели Меморандума, а также для анализа и рассмотрения вопросов торгово-экономического сотрудничества ЕЭК и МЕРКОСУР.

<sup>26</sup> Интеграционное объединение в форме общего рынка, включающее также политические аспекты сотрудничества, в которое входят Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай (<https://www.mercosur.int/en/>).

# Изменения и тенденции регулирования в мире

## Таможенное администрирование

### В КИТАЕ ПРИНЯТ ПЛАН ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ТАМОЖЕННОГО ОФОРМЛЕНИЯ В ПОРТАХ

*Решением Государственного совета КНР от 13 октября 2018 г. № 37* утвержден план по оптимизации условий ведения предпринимательской деятельности и упрощению внешнеторговых процедур в портах.

Ключевыми задачами реализации данного плана являются: сокращение количества и стандартизация проверочных мероприятий, ускорение и упрощение процедур таможенного оформления, снижение портовых сборов и оптимизация систем управления портами.

Так, к концу 2018 года количество документов, необходимых для совершения экспортно-импортных операций, будет сокращено более чем на треть относительно 2017 года (к 1 ноября 2018 г. — до 48), общее время таможенного оформления по сравнению с 2017 годом сократится на треть до конца 2018 года и вдвое — к 2021 году. Также все проверки документов в общем случае (если речь не идет о конфиденциальных документах) будут осуществляться онлайн, в электронном виде.

Кроме того, до конца 2020 года стоимость оформления экспортно-импортных контейнеров будет снижена вдвое по сравнению с 2017 годом, а на введение новых сборов для импортно-экспортных операций фактически накладывается мораторий (без одобрения Государственного совета введение новых сборов и платежей запрещено); таможенное оформление и подача необходимых документов будет производиться онлайн.

В качестве основных направлений совершенствования предпринимательской и регуляторно-институциональной среды портов определяются:

1. Интеграция процедур оформления и совершенствование методов работы таможни. В частности, предполагается совместное проведение проверки таможенными и пограничными органами, а также службами морского порта. Также до конца 2018 года будет реализовано

«объединение» таможенных и инспекционно-карантинных органов посредством унификации таможенных документов, внедрения единой информационной системы и системы управления рисками. За счет интенсификации информационного обмена между Главным таможенным управлением КНР и Китайской железнодорожной корпорацией будет внедрена безбумажная система таможенного оформления железнодорожных грузов.

2. Ускорение таможенного оформления скоропортящихся товаров (в том числе за счет открытия «зеленого коридора» с сопредельными государствами для быстрой таможенной очистки сельскохозяйственной и пищевой продукции).
3. Совершенствование системы «единого окна» для международной торговли, охватывающей сферы таможенного контроля, комплексного обслуживания трансграничной электронной торговли, в том числе ее кооперация с банковским сектором, сектором страхования, транспортной отраслью в целях создания комплексной платформы трансграничной торговли, использующей технологии Big Data.
4. Повышение эффективности инспекционных проверок при использовании системы «единого окна», портовых центров обмена данными для повышения предсказуемости процедуры таможенного оформления. Так, перед прибытием транспортных средств подразделение портовой инспекции должно провести онлайн-проверку заявленных электронных документов и данных и незамедлительно сообщить о результатах проверки портовой станции, портовому терминалу и судовому агенту.
5. Оптимизация инспекционных и карантинных проверок за счет сокращения количества проверок перед отправкой товаров на экспорт, а также внедрения инновационных методов проверки, технологии быстрого обнаружения запрещенных веществ на месте и сокращения цикла проверки.

6. Повышение уровня оснащённости портовых инспекций за счет расширения использования систем обнаружения пустых контейнеров, систем высокой четкости для осмотра дна транспортных средств, интеллектуальных замков безопасности и другого оборудования. Кроме того, предполагается масштабирование программы «Предварительный осмотр транспортного средства» и «Интеллектуальная идентификация» для увеличения доли товаров, выпущенных после досмотра транспортного средства.
7. Ускорение развития мультимодальных перевозок за счет разработки правил для мультимодальных транспортных услуг и создания мультимодальной транспортной электронной платформы, обеспечивающей информационный обмен между транспортными компаниями, таможенными и надзорными органами, а также предоставление комплексных услуг по сертификации, аккредитации, таможенному оформлению и кредитованию, отслеживанию грузов в режиме реального времени. Указанная платформа будет создана до конца 2020 года.
8. Внедрение инновационного режима пересечения границы, заключающегося в создании и использовании совместно с сопредельными государствами и регионами систем таможенного досмотра, в совершенствовании процедур таможенного оформления.
9. Содействие информатизации портовых логистических операций за счет совершенствования стандартов электронного обмена данными, осуществления таможенного оформления, транспортно-логистических операций и оплаты портовых сборов в электронной форме.
10. Развитие двусторонних и многосторонних соглашений в сферах международных перевозок, технических стандартов, правил документооборота и обмена данными. Также предполагается создание международной сети проверки инспекционных и карантинных сертификатов, в том числе подписание соглашения по электронной сертификации с Европейским союзом (предполагается, что к концу 2021 года будет осуществляться онлайн-проверка сертификатов совместно со всеми странами, подписавшими это соглашение). Кроме того, до конца 2020 года предполагается введение взаимного признания уполномоченных экономических операторов (Authorised Economic Operator — АЕО) таможенными органами стран, участвующих в проекте «Один пояс, один путь».

## ПРАВИТЕЛЬСТВО БРАЗИЛИИ УПРОСТИЛО ПОЛУЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ ОБ ЭКСПОРТНЫХ ДЕКЛАРАЦИЯХ

С 5 октября 2018 г. бразильские экспортеры могут получить полные данные о DU-E (Единая экспортная декларация) через Единый внешнеторговый портал SISCOMEX с использованием специального ключа доступа. Для получения ключа доступа необходимо заключение договора на посещение сервиса и на осуществление запросов.

Использование ключа доступа обеспечивает получение информации административного, коммерческого, финан-

сового, фискального и логистического характера, содержащейся в DU-E, в частности информация об идентификации экспортной операции, текущее состояние DU-E в отношении таможенного, административного и грузового контроля, пункты отправки и получения, сведения о грузе и т. д.

Еще одной опциональной возможностью портала SISCOMEX теперь является получение push-уведомлений об изменении статуса процессов. В настоящее время возможно получение уведомлений только для LPCO<sup>27</sup>. Push-уведомления для оценки динамики процесса перемещения грузов, а также изменения статуса DU-E и DU-IMP (импортная декларация) будут доступны в будущем.

## ПРАВИТЕЛЬСТВО ИНДИИ УПРОСТИТ ПРОЦЕДУРЫ ТАМОЖЕННОГО ОФОРМЛЕНИЯ ДЛЯ НАРАЩИВАНИЯ ОБЪЕМОВ ТОРГОВЛИ

Предлагаемые изменения должны будут способствовать упрощению условий ведения бизнеса и стимулированию

внешней торговли, что позволит Индии войти в топ-50 рейтинга «Doing Business» Всемирного банка. В рейтинге

<sup>27</sup> LPCO — лицензии, разрешения, сертификаты и другие экспортные документы в отношении операций, обрабатываемых через DU-E.

«Doing Business 2019» в категории «трансграничная торговля» (Trading across borders) Индия поднялась на 80-е место (общее количество позиций рейтинга — 189) со 132-го в 2014 году.

Изменения затронут как импорт, так и экспорт продукции. В частности, будут расширены возможности портала e-SANCHIT<sup>28</sup>, что позволит экспортерам загружать необходимые документы онлайн. Также таможенное оформление экспорта в течение последующих нескольких месяцев максимально будет переведено в безбумажную форму,

### В КИТАЕ РАЗРЕШЕНО ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СТРАХОВЫХ ПОЛИСОВ В КАЧЕСТВЕ ГАРАНТИЙ УПЛАТЫ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН И СБОРОВ

С 1 ноября 2018 г. вступил в силу приказ Главного таможенного управления КНР от 30 октября 2018 г. № 155 о запуске пилотного проекта об использовании страховых полисов в качестве гарантий уплаты таможенных пошлин и сборов.

Страховыми компаниями, участвующими в пилотном проекте, являются Китайская народная страховая компания,

### ЗАПУЩЕН КИТАЙСКО-КАЗАХСКИЙ ПИЛОТНЫЙ ПРОЕКТ ПО УПРОЩЕНИЮ ТАМОЖЕННОГО ОФОРМЛЕНИЯ ГРУЗОВ

С 15 ноября по 31 декабря 2018 г. действует приказ Главного таможенного управления КНР от 13 ноября 2018 г. № 166 о запуске проекта «GUANTIETONG», реализуемого совместно таможенными органами Китая и Республики Казахстан по упрощению таможенного оформления грузов, перевозимых по железной дороге.

Данная инициатива реализуется в рамках проекта «Один пояс, один путь» в целях упрощения и повышения эффективности таможенного оформления грузов, следующих по маршрутам «Чунцин Достек Алматы» и «Урумчи Достек Алматы» из Китая в Центральную Европу, а также в обратном направлении.

а информационные системы портов будут интегрированы с порталом таможенных органов.

В целом, предлагаемые изменения будут направлены на сокращение времени личного контакта с таможенными и налоговыми органами, автоматизацию выпуска товаров и обеспечение возможности отслеживания поставок в электронном виде, а также ускорение возмещения GST<sup>29</sup> (в настоящее время осуществляется подготовка решения, позволяющего подавать заявления на возврат GST онлайн без посещения налоговой инспекции).

Китайская тихоокеанская страховая компания и Китайский страховой банк.

В соответствии со статьей 4 Положения Китайской Народной Республики о таможенных гарантиях предприятие должно подать заявку на режим «Страхование уплаты пошлин и сборов» при подаче заявления на гарантию уплаты таможенных платежей. Предприятие гарантирует оплату таможенных платежей через электронную платежную систему таможенных органов в течение 10 дней с даты подачи заявления. В противном случае таможенные органы вправе прекратить таможенное оформление товаров заявителя.

Проект «GUANTIETONG» имеет официальное название «Таможенно-железнодорожные операторы для продвижения Китайско-европейской совместной программы по таможенному партнерству» и направлен на ускорение обмена информацией между таможенными органами с использованием платформ обмена данными, а также применения специального оборудования (например, интеллектуальных замков безопасности, соответствующих общим стандартам) в целях ускорения и упрощения таможенного оформления. При этом проект также предполагает возможность создания региональных железнодорожных операторов и экспедиционных компаний.

Железнодорожный перевозчик или уполномоченная им компания может добровольно принять решение об участии в пилотном проекте «GUANTIETONG». Предварительная декларация для осуществления таможенного оформления подается через портал «Интернет + Таможня» или «единое окно» для международной торговли.

<sup>28</sup> Информация о e-SANCHIT представлена в обзоре изменений и тенденций в регулировании несырьевого экспорта в России и мире за III квартал 2018 г.

<sup>29</sup> Goods and Services Tax (GST) — косвенный налог (налог на потребление) на товары и услуги, взимаемый на каждом этапе производственного процесса; предназначен для возмещения всем сторонам на различных этапах производства, кроме конечного потребителя (аналог российского НДС).

## Меры государственной поддержки экспорта

### ПРАВИТЕЛЬСТВО ИНДИИ ОПРЕДЕЛИЛО ПРИОРИТЕТНЫЕ СЕКТОРА ДЛЯ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА ПРОДУКЦИИ

Министерство торговли и промышленности Индии, в рамках пересмотра Стратегии поощрения экспортной деятельности, определило 9 приоритетных секторов для поддержки экспорта продукции.

К числу указанных секторов относятся: ювелирная промышленность (драгоценные камни и ювелирные изделия), легкая и кожевенная промышленность (текстиль и кожа), машиностроение, электроника, оборонно-промышленный комплекс, фармацевтическая промышленность, сельское хозяйство и рыболовство. Например, в ближайшие

годы предполагается увеличить экспорт продукции ОПК с 50 млрд рупий (~ 700 млн долл. США) до 350 млрд рупий (~ 4,9 млрд долл. США).

В качестве одного из механизмов поддержки предполагается использовать инструмент приоритетного секторального кредитования экспортеров. Также Министерством электроники и ИТ было предложено разработать стратегию привлечения в страну компаний, переносящих производственные базы из Китая из-за высокой заработной платы. Департаментом химической промышленности было предложено расширять географию экспорта агрохимической продукции. Министерством промышленности и торговли также было предложено изучение возможностей заключения бартерных соглашений и совместного экспорта в партнерстве с другими государствами.

### ПРАВИТЕЛЬСТВО ЮАР РАСШИРЯЕТ ПЕРЕЧЕНЬ УЧАСТНИКОВ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТЕРОВ

В конце 2018 года Правительство ЮАР объявило набор предприятий для включения в перечень участников Национальной программы развития экспортеров (NEDP). Предполагается, что в программу войдут 60 производственных предприятий, специализирующихся на переработке сельскохозяйственной продукции.

Указанные компании будут оценены с точки зрения уровня их подготовленности к экспорту продукции. Данная информация позволит определить меры поддержки и программы обучения, необходимые для вывода предприятий на внешние рынки.

Комментарий:

целью NEDP является увеличение объемов экспорта товаров и услуг, прежде всего способствующих увеличению уровня занятости населения и развитию «зеленых» технологий. Целевой группой являются микро-, малые и средние предприятия, однако при этом также учитываются потребности более крупных потенциальных и состоявшихся экспортеров.

Миссия NEDP:

- создание пула готовых к экспорту компаний;
- обеспечение роста экспорта, выхода на новые рынки и развития производства новых экспортных товаров;
- обеспечение ресурсов для развития компаний-экспортеров;
- обеспечение коммуникации и содействие сотрудничеству различных заинтересованных сторон частного и государственного секторов, вовлеченных в экспорт.

Параллельно также будет реализовываться правительственная инициатива «Паспорт глобального экспортера», которая включает пять ступеней обучения: «Осведомленность об экспорте», «Введение в экспорт», «Планирование экспорта», «Успех экспорта» и «Глобальный экспортер»<sup>30</sup>.

<sup>30</sup> Стоит отметить, что в России АО «Российский экспортный центр» уже реализует программы обучения для экспортеров по различным блокам с точки зрения аспектов ведения внешнеэкономической деятельности, в том числе по направлениям: введение в экспорт, маркетинг, деловая коммуникация, таможенное оформление, логистика, налогообложение экспорта (<https://www.exportcenter.ru/services/obrazovatelnye-uslugi/>).

Комментарий:

*«Паспорт глобального экспортера» — учебная программа, которая является частью NEDP. Инициатива сосредоточена на обучении экспортеров в целях обеспечения их готовности к экспорту и устойчивости на международном рынке.*

## В США ЗАПУСТИЛИ НОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ ДЛЯ ОЦЕНКИ ЭКСПОРТНЫХ РЫНКОВ

15 ноября 2018 г. Департамент коммерции США запустил *новый инструмент диверсификации рынков* (Market Diversification Tool — MDT) для экспорта продукции.

Уникальное приложение будет включать в себя базу данных, включающих до 12 млн показателей, и поможет экспортерам определять основные потенциальные зарубежные рынки для своей продукции. Кроме того, приложение будет содержать обширные информационные ресурсы

## СИНГАПУР ЗАПУСТИЛ СЕТЕВУЮ ТОРГОВУЮ ПЛАТФОРМУ ДЛЯ ОПТИМИЗАЦИИ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ПРОЦЕССОВ

26 сентября 2018 г. *Министерство финансов Сингапура запустило сетевую торговую платформу* (Networked Trade Platform — NTP<sup>31</sup>) для цифровизации и оптимизации процедур внешней торговли.

Сетевая торговая платформа обеспечит коммуникационное взаимодействие трейдеров, поставщиков логистических услуг, перевозчиков и финансово-кредитных учреждений, поскольку является универсальным интерфейсом, позволяющим экспортерам и импортерам взаимодействовать со всеми деловыми партнерами и регулируемыми органами по сделкам, связанным с торговлей. К настоящему времени свыше 800 компаний из различных отраслей, включая оптовую торговлю и логистику, зарегистрировались в качестве пользователей NTP.

Сетевая торговая платформа позволит внешнеторговым компаниям в режиме «единого окна» заказать перевозку грузов, получить доступ к финансовым ресурсам, осуществить страхование грузов и сверку платежей, а также оформить таможенные документы.

Кроме того, Правительство ЮАР будет привлекать различных бизнес-экспертов для консультирования компаний по вопросам корпоративного управления и финансирования, а также сертификации продукции (ISO) для обеспечения их готовности к экспорту.

и аналитику, имеющиеся в распоряжении Департамента коммерции США. Данный инструмент должен позволить компаниям расширять географию своего экспорта.

*Приложение MDT* позволит быстро создавать отчеты, формирование которых ранее занимало бы часы сбора данных на разных платформах. Получая основную входную информацию от экспортеров, приложение, используя 11 различных индикаторов, будет проводить расчеты по представленным входным данным и составлять ранжированный список рекомендуемых рынков с оценками для каждой страны. Этот рейтинг поможет подготовить экспортеров к более углубленным исследованиям рынков и помочь им найти партнеров на новых рынках.

Возможности сетевой торговой платформы стремительно расширяются. Так, уже с 19 октября 2018 г. на платформе была запущена новая *услуга, обеспечивающая электронное таможенное оформление для экспортеров, использующих экспортную схему ручной перевозки* (Hand-Carried Exports Scheme — HCES). Данная услуга позволяет избежать необходимости оформления разрешений на торговлю в бумажном виде.

Комментарий:

*Hand-Carried Exports Scheme (HCES) — схема экспорта товаров, вывозимых из Сингапура через международный аэропорт Чанги в ручной клади или в зарегистрированном багаже.*

*Для осуществления процедуры необходимо получить разрешение на экспорт (разрешение OUT или разрешение на оформление груза) через TradeNet («единое окно» для трансграничной торговли в Сингапуре) на платформе NTP. Перевозчику, доставляющему товар, необходимо предъявить таможен Сингапура в аэропорту для проверки: действующее разрешение на экспорт, сопроводительный счет, а также документ,*

<sup>31</sup> Networked Trade Platform (NTP) разработана таможенными органами и Правительственным технологическим агентством Сингапура при поддержке более чем 20 государственных учреждений страны.

подтверждающий намерение покинуть Сингапур (посадочный талон или подтвержденный авиабилет).

В течение 12 часов после получения утвержденного таможенной решения на экспорт товаров перевозчик должен покинуть страну.

Первыми пользователями данной услуги стали экспортеры ювелирных изделий. Помимо упрощения процедур

для экспортеров ювелирных изделий, электронизация документов также должна повысить прозрачность и прослеживаемость торговых операций, подкрепляя тем самым репутацию Сингапура в качестве хаба для торговли ювелирными изделиями.

## КИТАЙСКАЯ ЗОНА В ПРОВИНЦИИ ХАЙНАНЬ СТАНЕТ ПИЛОТНОЙ ЗОНОЙ ЭКСПОРТА ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ УСЛУГ

Государственный совет КНР одобрил решение о создании «пилотной» зоны свободной торговли в провинции Хайнань, которая позиционируется как «национальная экспериментальная зона свободной торговли» и, по сути, выступает как производственно-распределительный хаб высокотехнологической продукции и услуг.

Планируется, что зона будет представлять собой центр развития высокотехнологичных производств, научно-технологического сотрудничества и современной системы эко-услуг. Для этого в том числе к 2025 году планируется привлечение в провинцию более 1 млн квалифицированных специалистов из числа китайских и иностранных граждан для работы на местных предприятиях. Для них предусмотрено получение прописки в провинции и возможность получения помощи в поиске работы и приобретении жилья.

Ключевыми отраслями «пилотной» зоны станут сельское хозяйство, медицинское обслуживание, образование, туризм, телекоммуникационные услуги и услуги доступа в сеть Интернет, финансы и транспортные услуги. Среди направлений развития «пилотной» зоны следует отметить в том числе следующие:

### 1. Обеспечение развития экспорта:

- туристических услуг высокого класса: развитие круизного маршрута вокруг о. Хайнань в целях расширения круизных маршрутов в Юго-Восточной Азии, использование 15-дневного безвизового режима для иностранных туристических групп, оптимизация режима карантинного досмотра для круизных судов и пассажиров, использование режима открытых вод для входа зарубежных яхт. Кроме того, предполагается строительство первоклассного международного туристического медицинского центра и создание упрощенной системы кредитования компаний туристической индустрии;

- транспортных услуг за счет создания международного транспортного узла с развитыми сервисными функциями (обеспечение запасных частей и материалов, предоставление инженерных и агентских услуг), формирования операционных центров крупных судоходных компаний, оказания услуг по доставке и логистическому сопровождению (страхование, лизинг судов и создание международной логистической платформы);

- медицинских услуг, прежде всего на основе международной зоны медицинского туризма The Boao Lecheng International способствовать активному развитию международного медицинского туризма, в том числе за счет снижения ставок таможенных пошлин на медицинское оборудование, которое необходимо импортировать для использования в пределах «пилотной» зоны. Также предполагается осуществлять поддержку исследовательских проектов в области медицинских технологий, например в части использования стволовых клеток;

- продукции фармацевтической промышленности с учетом внедрения новых и трансформации существующих технологий, а также существующих достижений в создании новых лекарственных препаратов;

- услуг культуры за счет проведения международных фестивалей, в том числе кинофестивалей, международных конгрессно-выставочных мероприятий и торговых ярмарок (например, China (Hainan) International Marine Industry Expo), развития культурного туризма. Для этого будет оптимизирован контроль за проведением международных конференций, мероприятий и выставок, а также упрощены процедуры ввоза выставочных экспонатов. Также будет поддерживаться создание международных центров торговли предметами искусства, в том числе в формате аукционов.

2. Развитие международного научно-технического сотрудничества. В рамках данного направления предполагается создание инфраструктуры для исследований в области сельского хозяйства, морских глубоководных технологий, аэрокосмической промышленности и использования новых источников энергии. В частности, предполагается строительство баз для подготовки специализированных кадров в области сельского хозяйства, создание научно-исследовательских институтов и университетов в области международных глубоководных исследований.
3. Содействие трансформации и модернизации в сфере внешней торговли в том числе за счет развития трансграничной электронной торговли. Для реализации данного направления будет в числе прочего ускорено создание системы «единого окна», включающей как процесс сбора информации (прежде всего в сфере логистики и таможенного оформления), так и осуществление обмена данными между органами власти.
4. Формирование глобального торгово-логистического узла за счет активизации обмена логистической информацией между портами, аэропортами, железнодорожными станциями и логистическими парками. Также планируется создание инфраструктуры холодной цепи<sup>32</sup> для предоставления высококачественных услуг экспресс-логистики, международного центра торговли тропической сельскохозяйственной продукцией (в том числе создание сельскохозяйственного аукционного центра) и центра ценообразования для продукции на основе натурального каучука.
5. Расширение трансграничного использования юаня.
6. Привлечение высококвалифицированных специалистов из-за рубежа, включая обеспечение упрощенного въезда и получения разрешений на работу, предоставления жилья и медицинских услуг, создание условий для жизни членов семей иностранных специалистов.

## ПРАВИТЕЛЬСТВО БРАЗИЛИИ РАСШИРЯЕТ ПЕРЕЧЕНЬ ЭКСПОРТНЫХ УСЛУГ ДЛЯ ФИНАНСИРОВАНИЯ ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА

С 11 ноября 2018 г., согласно Административному правилу от 30 октября 2018 г. № 1818-SEI, механизмы финансирования по экспортным контрактам для обеспечения оборотного капитала до момента поставки продукции (Adiantamento sobre Contrato de Câmbio — ACC) и финансирования по экспортным контрактам после того, как продукция произведена и отправлена покупателю (Adiantamento sobre Cambiais Entregues — ACE), будут охватывать все услуги, классифицированные в бразильской номенклатуре услуг (Nomenclatura Brasileira de Serviços — NBS) как «экспорт услуг за границу».

Следует отметить, что ранее перечень услуг, для которых эти инструменты были доступны, был ограничен (постановление Министерства развития, промышленности и внешней торговли от 31.08.2012 № 210).

Комментарий:

ACC — это кредит для экспортеров в национальной валюте, предоставляемый финансовым институтом (банком) на основании договора на поставку продукции на экспорт до момента

непосредственно поставки в размере до 100% стоимости ресурсов, необходимых для производства продукции.

ACE — это кредит для экспортеров для восполнения ресурсов в национальной валюте, предоставляемый после отгрузки товара / предоставления услуги на экспорт в размере до 100% объема экспортной поставки.

Финансирование предоставляется со сроком возврата до 750 дней на этапах до отгрузки (ACC) и после отгрузки продукции (ACE).

Таким образом, использование указанных кредитных механизмов осуществляется экспортными компаниями, нуждающимися в оборотном капитале и ресурсах для финансирования фазы производства (по ACC) или фазы маркетинга и послепродажного обслуживания (по ACE).

Оформление финансирования может осуществляться через сеть Интернет (ACC/ACE Automatic).

<sup>32</sup> Холодовая цепь — система, обеспечивающая необходимые условия хранения и транспортировки продукции от предприятия-изготовителя непосредственно до потребителя. Система включает в себя холодильное оборудование, предназначенное для хранения и транспортировки продукции в оптимальных температурных условиях; механизм контроля над соблюдением требуемых температурных условий на всех этапах хранения и транспортировки продукции, а также специально обученный персонал, обеспечивающий эксплуатацию холодильного оборудования, правильное хранение и транспортировку продукции.

## Расширение интеграционных взаимодействий

### ИНДИЙСКИЕ ЭКСПОРТЕРЫ ВЫСТУПАЮТ ЗА СКОРЕЙШЕЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ СОГЛАШЕНИЯ О СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛЕ С РОССИЕЙ

*Ассоциация экспортеров округа Тируппуур обратилась к Правительству Индии с предложением ускорить заключение соглашения о свободной торговле с Россией. По мнению Президента Ассоциации экспортеров округа Тируппуур, Россия является*

*огромным перспективным рынком сбыта для индийской продукции, и прежде всего — товаров легкой промышленности Индии. При этом он отметил отсутствие прогресса в динамике переговорного процесса между Индией и ЕАЭС.*

### ПОДПИСАНО «ШИРОКОЕ» СОГЛАШЕНИЕ О СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛЕ МЕЖДУ БРАЗИЛИЕЙ И ЧИЛИ

21 ноября 2018 г. *подписано «широкое» соглашение о свободной торговле между Бразилией и Чили (Acordo de Livre Comércio — ALC), расширяющее и модернизирующее действующее торговое соглашение 1996 года, которое отвечает за устранение импортных тарифов при двустороннем торговом обмене.*

По новому соглашению страны принимают обязательства в 24 сферах, включая упрощение процедур торговли, снижение нетарифных барьеров, электронную коммерцию, сферу услуг и устранение платы за международный роуминг для мобильной телефонии и передачи данных. Инициатива также включает регулирование вопросов интеллектуальной собственности, формирование региональных и глобальных производственно-сбытовых цепочек, расширение участия микро-, малых и средних предприятий в двустороннем экономическом сотрудничестве, вопросов окружающей среды.

«Широкое» соглашение о свободной торговле также включает двусторонние соглашения, уже подписанные между Бразилией и Чили, в частности Соглашение о государственных закупках и инвестициях в финансовый сектор (2018 года) и Соглашение о сотрудничестве и содействии инвестициям (2015 года).

*Дополнительно:*

*в части упрощения процедур торговли Соглашение будет содействовать упрощению процедур торговли с целью ускорения и сокращения затрат при двусторонних операциях по импорту и экспорту за счет: развития функциональной совместимости внешнеторговых порталов, обмена электронными документами, такими как цифровые сертификаты происхождения, и взаимного признания уполномоченных экономических операторов. Так, например, только использование цифровых сертификатов происхождения должно способствовать сокращению затрат*

*на их оформление на 35% и снижению средних сроков их выдачи до 30 минут.*

*В части снижения нетарифных барьеров соглашение направлено на облегчение доступа на рынки договаривающихся стран за счет реализации таких механизмов и инструментов, как:*

- *определение секторов экономики с целью гармонизации или признания технических требований;*
- *реализация процедур для эффективного устранения технических барьеров, в том числе за счет признания результатов оценки соответствия на территории другой стороны;*
- *анализ регулирующего воздействия (особенно на микро-, малые и средние предприятия) в целях обеспечения предсказуемости и правовой определенности в двусторонней торговле.*

*В сфере телекоммуникационных услуг: в течение одного года после вступления в силу Соглашения будет отменена оплата международного роуминга для мобильной телефонии и передачи данных между двумя странами, что будет стимулировать цифровую торговлю, оказание услуг и туризм.*

*В сфере интеллектуальной собственности (географические указания места происхождения): Чили признает кашасу как традиционный напиток Бразилии, Бразилия признает и защищает чилийское писко.*

*В сфере электронной коммерции: особое внимание уделено вопросам безопасной электронной торговли, защиты прав потребителей, передачи данных в рамках онлайн-торговли, а также отсутствию требования об обязательном размещении на территории страны серверного оборудования онлайн-магазинов другой стороны.*

## СИНГАПУР И ЕС ЗАКЛЮЧИЛИ СОГЛАШЕНИЕ О СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛЕ

19 октября 2018 г. Европейский союз и Сингапур *подписали* *Соглашение о свободной торговле (EUSFTA) и Соглашение о защите инвестиций (EUSIPA)*.

Это первое соглашение о свободной торговле между ЕС и страной АСЕАН, и оно отражает постоянную заинтересованность ЕС в сотрудничестве с АСЕАН и закреплении присутствия в регионе. В перспективе заключенные соглашения смогут явиться первоосновой для возможного соглашения о свободной торговле ЕС-АСЕАН.

Наибольший выигрыш в рамках соглашения (в части упрощения доступа на рынки стран ЕС) получают сингапурские экспортеры электроники, фармацевтических препаратов, продукции химической и пищевой промышленности,

а также продукции машиностроения. Кроме того, соглашение расширит возможности участия в государственных закупках и постепенно минимизирует либо устраним ввозные таможенные пошлины (прежде всего, в рамках обозначенных квот<sup>35</sup>).

Также EUSFTA включает использование концепции «кумулятивного эффекта» АСЕАН (ASEAN cumulation) для ключевых экспортных интересов Сингапура: материалы из стран АСЕАН будут считаться происходящими из Сингапура.

Кроме того, *соглашение предполагает* сотрудничество в реализации санитарных и фитосанитарных мер и осуществлении защиты прав интеллектуальной собственности.

## Перспективы развития международной торговли

### ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

*Доклад ВТО о мировой торговле за 2018 год, представленный 3 октября 2018 г. на общественном форуме ВТО*, определяет цифровые технологии, а именно Интернет вещей, искусственный интеллект, 3D-печать и блокчейн как фактор значительного влияния на мировую торговлю.

В частности, внедрение цифровых технологий, по мнению авторов доклада, позволит к 2030 году увеличить объем мировой торговли на 34% за счет снижения затрат на осуществление торговых операций и повышения производительности, прежде всего в сфере услуг. По прогнозам, доля услуг в мировой торговле вырастет с 21% в 2016 году до 25% в 2030 году.

В докладе указывается, что сокращение торговых издержек может быть особенно выгодным для микро-, малых и средних предприятий и компаний из развивающихся стран при условии широкого внедрения цифровых технологий.

Кроме того, цифровые технологии также могут существенно повлиять и на структуру торговли. Так, например, робототехника с дистанционным управлением уже привела к революционным достижениям в торговле услугами и появлению новых видов услуг, таких как телехирургия.

Искусственный интеллект, 3D-печать и передовая робототехника также могут снизить роль труда в качестве источника сравнительных преимуществ и позволят таким факторам, как качество цифровой инфраструктуры, размер рынка, защита интеллектуальной собственности стать более актуальными.

<sup>35</sup> В частности, для таких азиатских продуктов питания, произведенных в Сингапуре, как «lap cheong» (сушеная китайская колбаса) и «roti prata» (блюдо из листового хлеба). Они могут поставляться на рынок стран ЕС без уплаты ввозных таможенных пошлин в рамках квоты в 1250 тонн в год.

# ЛОГИСТИКА В ЦИФРАХ

В настоящем разделе представлено сравнение и анализ динамики ставок на перевозку грузов из крупных российских транспортных центров (Москва, Екатеринбург, Волгоград, Новосибирск<sup>34</sup>) в порты Санкт-Петербурга, Азова, Новороссийска и Владивостока. Эти порты охватывают крупные морские бассейны: Балтийский, Азово-Черноморский и Дальневосточный, через которые российская продукция может доставляться по большинству экспортных направлений.

Тарифы на перевозку грузов железнодорожным транспортом по рассматриваемым направлениям за IV квартал 2018 г. не изменились, но из-за динамики курса рубля выраженные в долларах США тарифы стали на 2,5% ниже. Тарифы на перевозку грузов автотранспортом в среднем в IV квартале 2018 г. были несколько ниже, чем на конец III квартала — только на перевозки из Екатеринбурга в Азов средний тариф вырос на 0,5%. По нескольким направлениям средний тариф не изменился (из Екатеринбурга в Санкт-Петербург, из Москвы и Екатеринбурга в Новороссийск). Наиболее сильное снижение тарифов на перевозку автотранспортом наблюдаются на маршруте из Волгограда в Новороссийск (снижение на 1,84%).

Традиционно на более коротких расстояниях перевозки автотранспортом значимо дешевле, чем железнодорожным: например, такая перевозка из Москвы в Санкт-Петербург на 62% выгоднее, чем перевозка по железной дороге. Также автотранспортная перевозка из Волгограда в Азов существенно дешевле (на 59%), чем транспортировка железнодорожным транспортом.

#### Стоимость перевозки груженого 40-футового контейнера<sup>35</sup> из крупных российских транспортных центров в IV квартале 2018 г., долл. США\* (Расчеты Аналитического центра по данным РЖД, World Freight Rates)

Пункт отправления	Сентябрь 2018		IV квартал 2018 (среднее за три месяца)	
	ж/д (прирост с нач. года, %)	Авто	ж/д	Авто (прирост к сентябрю 2018 г., %)
<b>в Санкт-Петербург</b>				
Москва	1076,4 ▼ 11,2	402,5	1049,7	402,0 ▼ 0,12
Екатеринбург	1588,2 ▼ 9,5	1138,7	1548,8	1138,7 0
Волгоград	1649,1 ▼ 9,5	868,4	1608,2	866,0 ▼ 0,28
Новосибирск	2419,1 ▼ 11,3	1967,0	2359,2	1966,2 ▼ 0,04
<b>в Азов</b>				
Москва	1133,9 ▼ 11,2	572,5	1126,6	571,6 ▼ 0,16
Екатеринбург	1842,6 ▼ 9,5	1167,6	1796,9	1173,4 ▲ 0,5
Волгоград	725,0 ▼ 9,5	289,9	707,0	288,9 ▼ 0,34
Новосибирск	2533,1 ▼ 11,2	1929,6	2470,3	1928,0 ▼ 0,08
<b>в Новороссийск</b>				
Москва	1324,3 ▼ 11,2	772,3	1291,5	772,3 0
Екатеринбург	1982,0 ▼ 9,5	1367,4	1932,9	1367,4 0
Волгоград	892,8 ▼ 9,5	509,7	870,7	500,3 ▼ 1,84
Новосибирск	2643,6 ▼ 11,2	2129,4	2578,1	2128,7 ▼ 0,03
<b>во Владивосток</b>				
Москва	3995,8 ▼ 11,2	4679,6	3896,8	4675,5 ▼ 0,09
Екатеринбург	3567,3 ▼ 9,5	3785,5	3479,0	3782,2 ▼ 0,09
Волгоград	3995,8 ▼ 9,5	4625,6	3896,8	4621,5 ▼ 0,09
Новосибирск	3138,9 ▼ 11,2	2962,7	3061,2	2962,6 ▼ 0,003

\* Стоимость не учитывает дополнительные затраты (на перегрузку, хранение, налоги, пошлины и др.).

<sup>34</sup> Указанные города выбраны в связи с тем, что они являются крупными железнодорожными узлами в Российской Федерации, анализ которых позволяет охватить наиболее широкую сеть направлений транспортировки товаров при внешней торговле. Кроме того, г. Москва и Свердловская область входили в десятку регионов по стоимостному объему экспорта в 2018 году. Московская область занимала 11-е место по объему экспорта. Новосибирская и Волгоградская области занимали 30-е и 34-е места по объему экспорта в том же периоде.

<sup>35</sup> Полностью загруженного контейнера вне зависимости от веса груза.

Стоимость перевозки грузов 40-футовым контейнером из четырех российских портов за рубеж по ряду направлений снизилась за период с сентября по декабрь 2018 г. Стоимость перевозок из Санкт-Петербурга снизилась для всех рассматриваемых направлений за период с сентября по декабрь 2018 г., снижение составило от 1,3% (перевозка в Осаку) до 28% (перевозка в Таллин). Снижение стоимости перевозок по отдельным маршрутам из Азова и Новороссийска составило от 0,3% (в Котку) до 31,2% (в Александрию). При этом усредненная стоимость перевозки совпала у Санкт-Петербурга, Азова и Новороссийска в ноябре-декабре для всех направлений.

Наиболее существенно выросла стоимость перевозки в Варну из Владивостока (на 14% выше в декабре 2018 г. по сравнению с сентябрем) и из Азова и Новороссийска в Хамхын (на 13,1%). Подешевели перевозки сильнее всего на маршрутах из Владивостока в порты Исикариван Синко и Котки (более чем на 60%), а также в порты Шанхая, Таллина, Осаки и Ульсана (более чем на 40%). Перевозки из Владивостока в декабре 2018 г. характеризовались высокой стоимостью для маршрутов в европейские страны (от 3,0 тыс. долл. США за полностью загруженный 40-футовый контейнер) и относительно низкой стоимостью для маршрутов в страны Азии (до 1,1 тыс. долл. США).

#### Сроки и стоимость перевозки груженого 40-футового контейнера морским транспортом из четырех российских портов в отдельные зарубежные порты (Расчеты Аналитического центра по данным SeaRates, Freightos)

Порт отправления	Порт прибытия	Примерный срок доставки, дней*	Стоимость, долл. США за контейнер				дек к сен, %
			сен	окт	ноя	дек	
Санкт-Петербург	Шанхай (Китай)	40-45	1682,0	2148,5	2631,0	1538,5	▼ 8,5
	Таллин (Эстония)	1-3	2408,5	2518,0	2097,0	1734,0	▼ 28,0
	Александрия (Египет)	7-9	2011,5	2728,0	1607,5	1512,5	▼ 24,8
	Стамбул (Турция)	6-7	2235,0	2671,0	1765,5	1874,5	▼ 16,1
	Осака (Япония)	17-20	2032,0	2557,0	2387,5	2006,0	▼ 1,3
	Ульсан (Республика Корея)	16-19	1600,5	2079,5	3162,0	1468,5	▼ 8,2
	Хамхын (КНДР)	16-19	2448,5	2843,5	2899,5	2407,0	▼ 1,7
	Варна (Болгария)	4-5	2385,0	2726,5	1637,5	1960,5	▼ 17,8
	Исикариван Синко (Япония)	16-19	2464,0	2998,0	2707,5	2006,0	▼ 18,6
	Котка (Финляндия)	1-3	1653,0	2177,0	2885,5	1413,5	▼ 14,5
Азов	Шанхай (Китай)	14-17	1497,0	1438,5	2631,0	1538,5	▲ 2,8
	Таллин (Эстония)	3-4	1557,0	1744,0	2097,0	1734,0	▲ 11,4
	Александрия (Египет)	4-5	2198,5	1993,0	1607,5	1512,5	▼ 31,2
	Стамбул (Турция)	2-5	2000,0	1911,0	1765,5	1874,5	▼ 6,3
	Осака (Япония)	16-19	1847,0	1847,0	2387,5	2006,0	▲ 8,6
	Ульсан (Республика Корея)	15-18	1415,5	1369,5	3162,0	1468,5	▲ 3,7
	Хамхын (КНДР)	15-18	2128,5	2053,5	2899,5	2407,0	▲ 13,1
	Варна (Болгария)	2-4	2132,5	1966,5	1637,5	1960,5	▼ 8,1
	Исикариван Синко (Япония)	16-20	2279,0	2288,0	2707,5	2006,0	▼ 12,0
	Котка (Финляндия)	4-6	1418,0	1417,0	2885,5	1413,5	▼ 0,3
Новороссийск	Шанхай (Китай)	15-18	1497,0	1438,5	2631,0	1538,5	▲ 2,8
	Таллин (Эстония)	3-4	1557,0	1744,0	2097,0	1734,0	▲ 11,4
	Александрия (Египет)	3-4	2198,5	1993,0	1607,5	1512,5	▼ 31,2
	Стамбул (Турция)	1-2	2000,0	1911,0	1765,5	1874,5	▼ 6,3
	Осака (Япония)	16-20	1847,0	1847,0	2387,5	2006,0	▲ 8,6
	Ульсан (Республика Корея)	15-19	1415,5	1369,5	3162,0	1468,5	▲ 3,7
	Хамхын (КНДР)	16-19	2128,5	2053,5	2899,5	2407,0	▲ 13,1
	Варна (Болгария)	1-2	2132,5	1966,5	1637,5	1960,5	▼ 8,1
	Исикариван Синко (Япония)	17-20	2279,0	2288,0	2707,5	2006,0	▼ 12,0
	Котка (Финляндия)	4-6	1418,0	1417,0	2885,5	1413,5	▼ 0,3

\* Даны усредненные значения сроков за разные периоды поставки в течение года.

Порт отправления	Порт прибытия	Примерный срок доставки, дней*	Стоимость, долл. США за контейнер				дек к сен, %
			сен	окт	ноя	дек	
Владивосток	Шанхай (Китай)	8-16	961,0	1235,0	1197,5	553,0	▼ 42,5
	Таллин (Эстония)	14-17	5035,0	5035,0	3829,0	2994,5	▼ 40,5
	Александрия (Египет)	18-22	4630,0	4081,0	3801,0	4950,0	▲ 6,9
	Стамбул (Турция)	17-21	4575,5	3875,5	4033,0	5034,0	▲ 10,0
	Осака (Япония)	8-16	961,0	1235,0	1197,5	553,0	▼ 42,5
	Ульсан (Республика Корея)	8-16	961,0	1235,0	1197,5	553,0	▼ 42,5
	Хамхын (КНДР)	9-17	1471,0	1732,5	1727,5	1091,5	▼ 25,8
	Варна (Болгария)	16-20	4235,0	3730,0	3672,0	4830,0	▲ 14,0
	Исикариван Синко (Япония)	9-17	1412,5	1695,5	1668,5	553,0	▼ 60,8
	Котка (Финляндия)	14-17	5220,5	5220,5	5072,0	1764,0	▼ 66,2

\* Даны усредненные значения сроков за разные периоды поставки в течение года.

По данным грузового брокера SeaRates, в течение декабря 2018 г. (данные собирались ежедневно) стоимость перевозки 1 тонны зерна навалом морским транспортом в различные направления из четырех российских портов была неизменной. Таким образом, в краткосрочных периодах средняя стоимость не меняется.

#### Стоимость перевозки 1 тонны зерна навалом морским транспортом в зависимости от грузоподъемности судна в декабре 2018 г.\* (Расчеты Аналитического центра по данным SeaRates)

Порт отправления	Порт прибытия	Срок доставки, дней	Стоимость, грузоподъемность судна 100 тыс. тонн полезного груза, долл. США	Стоимость, грузоподъемность судна 3 тыс. тонн полезного груза, долл. США
Санкт-Петербург	Шанхай (Китай)	42	41,4	103,5
	Констанца (Румыния)	19	22,4	145,2
	Акаба (Иордания)	20	31,8	36,1
	Рига (Латвия)	4	1,9	12,0
	Варна (Болгария)	19	22,2	143,7
	Таллин (Эстония)	4	0,9	5,9
	Осака (Япония)	44	44,7	157,6
	Пусан (Республика Корея)	43	44,0	154,9
	Исикариван Синко (Япония)	45	46,8	164,9
	Вонсан (КНДР)	44	45,1	158,9
Азов	Шанхай (Китай)	33	30,9	77,4
	Констанца (Румыния)	5	11,5	20,3
	Акаба (Иордания)	11	17,5	40,9
	Гёчек (Турция)	7	15,8	26,5
	Рига (Латвия)	20	97,9	173,1
	Варна (Болгария)	5	12,4	21,9
	Таллин (Эстония)	20	98,8	174,8
	Осака (Япония)	34	33,9	119,6
	Пусан (Республика Корея)	34	33,2	64,3
	Исикариван Синко (Япония)	36	36,0	126,9
Вонсан (КНДР)	35	34,3	120,9	
Александрия (Египет)	7	13,1	32,4	

\* Данные собирались ежедневно в течение месяца.

Порт отправления	Порт прибытия	Срок доставки, дней	Стоимость, грузоподъемность судна 100 тыс. тонн полезного груза, долл. США	Стоимость, грузоподъемность судна 3 тыс. тонн полезного груза, долл. США
Новороссийск	Шанхай (Китай)	32	30,4	116,9
	Констанца (Румыния)	4	8,6	15,2
	Акаба (Иордания)	10	16,2	37,7
	Рига (Латвия)	19	94,9	167,9
	Варна (Болгария)	4	9,5	16,9
	Таллин (Эстония)	19	95,8	169,5
	Осака (Япония)	34	33,4	117,9
	Пусан (Республика Корея)	33	32,7	63,3
	Исикариван Синко (Япония)	36	35,5	125,3
	Вонсан (КНДР)	34	33,8	119,2
	Джидда (Саудовская Аравия)	11	10,1	78,5
	Хорремшехр (Иран)	20	23,6	53,4
	Думьят (Египет)	7	12,3	29,0
	Александрия (Египет)	7	11,8	29,0
Владивосток	Шанхай (Китай)	6	8,7	20,2
	Констанца (Румыния)	34	46,1	118,4
	Акаба (Иордания)	30	18,9	175,6
	Рига (Латвия)	44	61,9	158,8
	Варна (Болгария)	34	45,9	117,8
	Таллин (Эстония)	44	62,2	159,4
	Осака (Япония)	6	7,5	17,5
	Пусан (Республика Корея)	5	4,7	10,9
	Исикариван Синко (Япония)	4	3,9	9,2
	Вонсан (КНДР)	4	2,9	6,7
	Джидда (Саудовская Аравия)	29	17,6	163,4
	Хорремшехр (Иран)	27	61,5	153,8
	Думьят (Египет)	31	19,3	179,8
	Александрия (Египет)	31	19,6	182,0
Дананг (Вьетнам)	12	19,0	44,3	
Сантос (Бразилия)	43	25,7	59,3	
Масейо (Бразилия)	40	23,8	144,1	

\* Данные собирались ежедневно в течение месяца.

## Поставка в Шанхай

Сравнение стоимостей доставки грузов из Москвы, Екатеринбурга, Волгограда и Новосибирска в Шанхай показало, что самой дешевой была бы доставка грузов из всех этих транспортных центров через порт Азов с использованием внутри страны автомобильного транспорта.

**Стоимость перевозки 40-футового контейнера из российских городов в Шанхай через различные порты с использованием различных видов транспорта внутри страны в среднем в IV квартале 2018 г. (суммарная стоимость сухопутной и морской частей маршрута, долл. США)**

(Расчеты Аналитического центра по данным РЖД, World Freight Rates, Freightos)

	Санкт-Петербург		Азов		Новороссийск		Владивосток	
	ж/д	авто	ж/д	авто	ж/д	авто	ж/д	авто
Москва	3155,7	2508,0	2995,9	<b>2440,9</b>	3160,8	2641,6	4892,0	5670,7
Екатеринбург	3654,8	3244,7	3666,2	<b>3042,7</b>	3802,2	3236,7	4474,2	4777,4
Волгоград	3714,2	2972,0	2576,3	<b>2158,2</b>	2740,0	2369,6	4892,0	5616,7
Новосибирск	4465,2	4072,2	4339,6	<b>3797,3</b>	4447,4	3998,0	4056,4	3957,8

## Поставка из Москвы

Наиболее оптимальным по стоимости маршрутом экспорта товаров из Москвы в IV квартале 2018 г. являлась доставка груза на автотранспорте до Азова с последующей перегрузкой на водный транспорт.

**Стоимость перевозки 40-футового контейнера из Москвы в некоторые зарубежные города через различные порты с использованием разных видов транспорта внутри страны в среднем в IV квартале 2018 г. (суммарная стоимость сухопутной и морской частей маршрута, долл. США)**

(Расчеты Аналитического центра по данным РЖД, World Freight Rates, Freightos)

	Санкт-Петербург		Азов		Новороссийск		Владивосток	
	ж/д	авто	ж/д	авто	ж/д	авто	ж/д	авто
Шанхай (Китай)	3155,7	2508,0	2995,9	<b>2440,9</b>	3160,8	2641,6	4892,0	5670,7
Таллин (Эстония)	3166,0	2518,3	2984,9	<b>2429,9</b>	3149,8	2630,6	7849,6	8628,3
Александрия (Египет)	2999,0	2351,3	2830,9	<b>2275,9</b>	2995,8	2476,6	8174,1	8952,8
Стамбул (Турция)	3153,4	2505,7	2976,9	<b>2421,9</b>	3141,8	2622,6	8212,0	8989,7
Констанца (Румыния)	3227,9	2580,2	3051,4	<b>2496,4</b>	3216,3	2697,1	7215,3	7994,0
Осака (Япония)	3366,5	2718,8	3206,8	<b>2651,8</b>	3371,7	2852,5	4892,0	5670,7
Ульсан (Южная Корея)	3286,4	2638,7	3126,6	<b>2571,6</b>	3291,5	2772,3	4892,0	5670,7
Хамхын (КНДР)	3766,4	3118,7	3579,9	<b>3024,9</b>	3744,8	3225,6	5414,0	6192,7
Варна (Болгария)	3157,9	2510,2	2981,4	<b>2426,4</b>	3146,3	2627,1	7974,1	8752,8
Котка (Финляндия)	3208,4	2560,7	3031,9	<b>2476,9</b>	3196,8	2677,6	7915,6	8694,3

# В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ В РОССИИ

## Особые экономические зоны как механизм развития экспортного потенциала

Одним из механизмов развития экспортного потенциала России могут стать особые экономические зоны<sup>36</sup> (далее — ОЭЗ), которые, помимо собственно развития производства продукции и услуг и их реализации в том числе за рубежом, способны выступить каналом привлечения технологических и финансовых ресурсов. Так, в качестве основных выигрышей от функционирования ОЭЗ в мировой практике выделяются следующие виды эффектов:

- прямые эффекты: рост объемов экспорта, создание новых рабочих мест, увеличение налоговых поступлений;
- косвенные эффекты: трансфер новых технологий и инноваций, повышение уровня квалификации сотрудников, рост производительности труда местных предприятий, диверсификация экономики.

Возникновение указанных эффектов во многом определяется предоставлением ОЭЗ различных преференций и стимулов:

- уменьшение налоговой нагрузки. При этом в большинстве ОЭЗ льготное налогообложение распространяется как на имущество, так и на доход компаний (например, льготы по налогу на прибыль);
- предоставление особого административного режима (минимизация бюрократических барьеров, использование системы «одного окна» и т. д.);
- снижение тарифов на электроэнергию и коммунальные услуги; предоставление готовых производственных площадок, субсидирование платы за землю;

- осуществление беспошлинного ввоза сырьевых и промежуточных товаров, а также вывоза готовой продукции. Как правило, в ОЭЗ отсутствуют таможенные пошлины и сборы на импорт оборудования и материалов, используемых в производстве экспортных товаров, а также таможенные пошлины и сборы на экспортируемую продукцию;
- обеспечение транспортной доступности за счет близости к основным транспортно-логистическим узлам, к поставщикам промежуточной и потребителям конечной продукции.

Основными типами ОЭЗ, получившими свое развитие в мире, являются: экспортно-производственные зоны (далее — ЭПЗ), ориентированные на внешние рынки; зоны свободной торговли (далее — ЗСТ) и свободные таможенные зоны<sup>37</sup>; свободные порты<sup>38</sup>; зоны экономического развития и индустриальные парки<sup>39</sup>; зоны высоких технологий и научно-инновационные парки<sup>40</sup>; «сервисные» зоны<sup>41</sup>.

В наибольшей степени задачам развития экспортного потенциала страны отвечают экспортно-производственные зоны и зоны свободной торговли (свободные таможенные зоны). Согласно оценкам Азиатского банка развития, увеличение на 10% количества ОЭЗ в среднем увеличивает объем экспорта продукции обрабатывающей промышленности на 1,1%.

<sup>36</sup> Территории, имеющие льготный режим ввоза и вывоза товаров, определенную обособленность в хозяйственном отношении от остальной территории страны и тесную связь с мировым рынком. Согласно главе 2 Международной конвенции об упрощении и гармонизации таможенных процедур (г. Киото, 18 мая 1973 г.), под свободной зоной понимается часть территории страны, в пределах которой ввезенные товары рассматриваются как товары за пределами таможенной территории страны и не подвергаются обычному таможенному контролю и налоговому регулированию. В Федеральном законе от 22 июля 2005 г. № 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» особой экономической зоной является часть территории Российской Федерации, на которой действует особый режим осуществления предпринимательской деятельности, а также может применяться таможенная процедура свободной таможенной зоны.

<sup>37</sup> Зоны свободной торговли (или коммерческие свободные зоны) ориентированы на осуществление беспошлинной торговли и предоставление складских и распределительных объектов для торговых, перевалочных и реэкспортных операций.

<sup>38</sup> Свободные порты охватывают все виды деятельности, включая туризм и розничные продажи.

<sup>39</sup> Комплексные производственные зоны, создающиеся прежде всего для производства товаров массового потребления, не требующего значительных материальных затрат.

<sup>40</sup> Зоны, создающиеся с ориентацией на разработку и освоение инновационных технологий и концентрирующие на своей территории иностранные и национальные исследовательские организации.

<sup>41</sup> Сервисные зоны представляют собой территории с льготным режимом предпринимательской деятельности для фирм и организаций, оказывающих финансовые, страховые, туристские, медицинские, складские, транспортные и другие виды услуг. Разновидностями сервисных зон являются офшорные зоны и «налоговые гавани».

## Зарубежный опыт создания и функционирования ЭПЗ

Существующие мировые оценки количества экспортно-производственных зон сильно разнятся между собой, что обусловлено различиями в типировании ЭПЗ и разнообразием зон в различных регионах мира, а также наличием или отсутствием необходимых данных.

Так, в 1997 году, по оценке *Международной организации труда*, общее количество зон экспортно-производственного типа в мире составляло 845 ед. Аналогичное исследование, проведенное в 2006 году, продемонстрировало увеличение числа ЭПЗ до 3,5 тыс. ед. При этом учитывались схожие типы зон (порядка 20 различных типов и названий), примерно соответствующие классификации ЭПЗ (за пределами исследования остались фабрики-зоны<sup>42</sup> в Бангладеш, количество которых на тот момент составляло 5341 ед.). Согласно *оценке UNCTAD*, выполненной в 2015 году, количество ЭПЗ в мире составляло свыше 4 тыс. ед.

Несмотря на то, что первая современная ОЭЗ была создана на территории Европы (в 1959 году в Ирландии, на территории аэропорта «Шеннон»), наиболее динамичное развитие, согласно *докладу* Всемирного банка «Global Experiences with Special Economic Zones — With a Focus on China and Africa», особые экономические зоны получили в Азии. Опыт отдельных стран представлен далее.

### Китай

В 2014 году на территории Китая *функционировало* свыше 760 ОЭЗ различной направленности<sup>43</sup>, формируя до 22 %

ВВП и 60 % экспорта страны, а также аккумулируя до 45 % общего объема привлеченных прямых иностранных инвестиций.

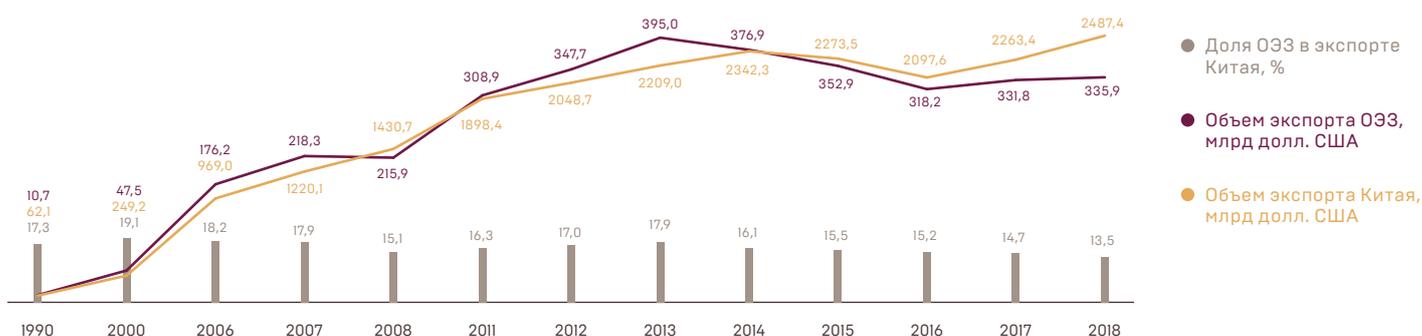
Экспортным «локомотивом» страны *являются* свободные экономические зоны (далее — СЭЗ), созданные на раннем этапе реализации «политики открытости» (в городах Шэньчжэнь, Чжухай, Шаньтоу, Сямэнь и на о. Хайнань), и прежде всего зона на территории г. Шэньчжэнь, получившая статус ОЭЗ в 1980 году.

За период с 1990 года суммарный объем экспорта указанных городов и провинции Хайнань увеличился более чем в 30 раз и к настоящему времени (по состоянию на 2018 год) находится на уровне около 330 млн долл. США в год (максимум был достигнут в 2013 году, когда объем экспорта СЭЗ увеличился практически до 400 млн долл. США).

В 2014–2016 годах наблюдается некоторое снижение объемов экспорта СЭЗ в городах Шэньчжэнь, Чжухай, Шаньтоу, Сямэнь и на о. Хайнань. В целом данная динамика повторяет тенденции, характеризующие динамику совокупных экспортных потоков Китая. Указанная ситуация определяется как конъюнктурой мирового рынка, так и возникающими торговыми противоречиями между странами мира (как, например, «торговые войны» между Китаем и США, демпинговые разбирательства в рамках ВТО, а также установление заградительных барьеров, применяемые торговыми государствами).

### Объемы экспорта городов Шэньчжэнь, Чжухай, Шаньтоу, Сямэнь и о. Хайнань

(расчеты Аналитического центра по данным China Statistical Yearbook 2012, 2018, Главного таможенного управления КНР, «China's Special Economic Zones at 30», Современная экономика Китая / Ван Чао, С. С. Полоник; Белорусский государственный университет. — Минск: Право и экономика, 2016)



Примечание: данные по экспорту ОЭЗ в 2007–2008 годах — оценочные/предварительные данные; в 2014–2018 годах, измеряемые в национальной валюте, переведены в долл. США по среднегодовому курсу, рассчитанному по данным Thomson Reuters.

<sup>42</sup> Фабрика-зона — формат ЭПЗ для одного предприятия, аналогичный схеме таможенного склада, но предполагает более широкий набор преимуществ и более гибкие средства управления.

<sup>43</sup> В частности, 6 СЭЗ, 14 открытых прибрежных городов, 4 пилотные зоны свободной торговли, 5 пилотных зон финансовой реформы, 31 бондовая зона, 114 национальных парков развития высоких технологий, 164 национальных парка развития сельскохозяйственных технологий, 85 национальных экоиндустриальных парков, 55 национальных демонстрационных зон «экологической цивилизации», 283 национальные демонстрационные площадки современного сельского хозяйства.

В 2018 году доля городов Шэньчжэнь, Чжухай, Шаньюо, Сямэнь и о. Хайнань в объеме экспорта страны составила 13,5% (для сравнения, в 2000 году этот показатель находился на уровне около 20%). Некоторое сокращение удельного веса СЭЗ в экспорте КНР, произошедшее за последние 20 лет, объясняется как развитием прочих ОЭЗ различного типа, так и стремительным расширением третичного сектора экономики (сферы услуг)<sup>44</sup>.

В связи с этим в последние годы Правительством КНР предпринимаются шаги по «перезапуску» СЭЗ, примером чему является принятый план развития СЭЗ о. Хайнань (подробная информация представлена в разделе данного обзора «Изменения и тенденции регулирования в мире»).

## Индия

Интересным представляется также опыт создания ОЭЗ ряда государств Южной и Восточной Азии, и прежде всего Индии, которая стала одной из первых азиатских стран, создавших ЭПЗ. В Индии зона экспортного производства была создана в 1965 году в г. Кандла.

В настоящее время Правительство Индии активно развивает институт ОЭЗ в целях наращивания объемов производства продукции и услуг на экспорт. В частности, на территории страны действуют особые экономические зоны, зоны экспортного производства, парки программных технологий, а также такая специальная экономическая категория как экспортно ориентированные единицы (Export Oriented Units — EOU).

*Комментарий:*

*схема экспортно ориентированных единиц (The Export Oriented Units (EOU) scheme), введенная в 1981 году, дополняет механизм зон свободной торговли и экспортного производства и представляет собой схему предоставления льгот и преференций компаниям, определяемым как экспортно ориентированные единицы (далее — ЭОЕ).*

*ЭОЕ — компании, экспортирующие 100% объема произведенной продукции и услуг. Основными сферами деятельности ЭОЕ являются сельское хозяйство и переработка сельскохозяйственной продукции, производство текстильной, химической и фармацевтической продукции, машиностроение, разработка*

*программного обеспечения, изготовление ювелирных изделий, инжиниринг.*

*ЭОЕ предоставляются следующие преференции и льготы:*

- закупка импортных сырьевых и капитальных товаров осуществляется беспошлинно;
- возмещение НДС по товарам и услугам, а также акцизов, уплаченных при оплате топлива, закупаемого у индийских нефтеперерабатывающих компаний;
- ускоренное оформление при осуществлении внешнеторговых операций.

*Помимо предоставления преференциальных условий, на ЭОЕ также накладывается ряд обязательств, прежде всего достижение минимального объема чистого дохода (ЧД) в иностранной валюте (в процентах от экспорта) и минимального уровня дохода от экспорта, которые варьируются по сферам деятельности. Так, для сектора электронного оборудования минимальный ЧД должен быть «положительным», а минимальный доход от экспорта за 5 лет должен составить 1 млн долл. США или в 3 раза превысить стоимость CIF<sup>45</sup> импортируемых капитальных товаров (в зависимости от того, что выше).*

По состоянию на 22 января 2019 г., количество действующих ОЭЗ составляло 231 ед., в том числе:

- зоны, созданные Центральным правительством до принятия закона о СЭЗ 2005 года (Central Government SEZs set up prior to the enactment of SEZs Act, 2005), — 7 ед.;
- зоны, созданные до принятия закона о СЭЗ 2005 года правительствами штатов или частными компаниями (State Government/ Private Sector SEZs set up prior to the enactment of SEZs Act, 2005), — 11 ед.;
- зоны, созданные в соответствии с законом о СЭЗ 2005 года (SEZs notified under the SEZ Act, 2005), — 213 ед.

При этом общее количество заявок на создание ОЭЗ, получивших официальное одобрение, к настоящему времени составляет 421 ед., из которых 355 получили официальное уведомление (Notified under the Act)<sup>46</sup>.

<sup>44</sup> Если в 2000 году доля третичного сектора экономики КНР составляла 39,8% ВВП, то в 2017 году — уже 51,6%, в то время как доля вторичного сектора сократилась с 45,5% ВВП в 2000 году до 40,5% в 2017 году.

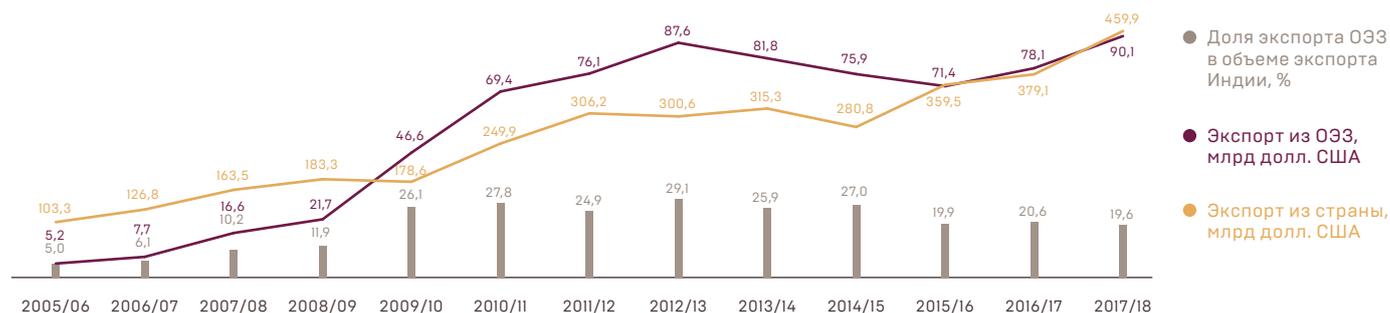
<sup>45</sup> Стоимость на основе базиса поставки «Стоимость, страхование и фрахт» (англ. — Cost, Insurance, freight) международных правил торговли Инкотермс (англ. — International commercial terms, Incoterms) издания 2010 года.

<sup>46</sup> Заявление на создание ОЭЗ может быть подано частным лицом или компанией любой формы собственности (кооператив, общество или партнерская фирма). Заявление по утвержденной форме одновременно направляется в Правительство соответствующего штата и Совет по одобрению (ВОА) Департамента торговли Министерства промышленности и торговли Индии. Заявка рассматривается ВОА после получения рекомендаций Правительства штата. Как только ВОА дает официальное одобрение, а соответствующий комиссар по развитию представляет отчет, подтверждающий возможность размещения ОЭЗ на запрашиваемой территории с искомой площадью, указанная территория обозначается как ОЭЗ.

За последние десять лет (с 2006 до 2017/18 финансового года) объем привлеченных в ОЭЗ инвестиций увеличился в 107,3 раза (до 67 млрд долл. США), численность занятых — в 13,2 раза (до 1,8 млн чел. в 2017/18 году), объемы экспорта — в 17,4 раза (до 90,1 млрд долл. США в 2017/18 году). В последние годы (2015/16–2017/18 годы) объем экспорта

из ОЭЗ Индии демонстрирует растущую тенденцию. В апреле–сентябре 2018 г. эта тенденция продолжилась. По состоянию на 30 сентября 2018 г. объем экспорта ОЭЗ в 2018/19 году составил около 48,7 млрд долл. США (что на 25,07% *выше* объема экспорта за аналогичный период 2017/18 года).

**Динамика экспорта ОЭЗ Индии** (расчеты Аналитического центра по данным «Role of Special Economic Zone (SEZs) in Creation of Employment, Investment and Export in India», Special Economic Zones in India, TradeMap)



В 2017/18 финансовому году доля экспорта ОЭЗ в общем объеме экспорта Индии составляла порядка 20% (5% в 2005/06 году). В апреле–сентябре 2018 г. эта доля составила около 18,9%. При этом максимальная доля экспорта ОЭЗ в экспорте страны в целом была достигнута в 2012/13 году (29,1%). Основу экспорта ОЭЗ составляло в том числе авиационное оборудование, электроника, продукция легкой промышленности, программное обеспечение и информационные технологии, фармацевтическая продукция.

В развитие концепции ОЭЗ Правительством Индии в 2017 году была предложена новая инициатива по созданию на территории страны прибрежных экономических зон (Coastal Economic Zone — CEZ).

Прибрежные экономические зоны будут фокусироваться на формировании в прибрежных районах промышленных кластеров, производящих продукцию для внешних рынков. Близость к морским торговым портам должна способствовать сокращению временных и стоимостных затрат на транспортно-логистическое сопровождение.

В ноябре 2017 г. Правительство Индии одобрило создание первой в стране крупной прибрежной экономической

зоны, состоящей из 14 промышленных кластеров на территории штата Махараштра, в том числе в крупнейшем морском порту страны Нава-Шева (Nhava Sheva, Jawaharlal Nehru Port). Реализация данного проекта предусматривает создание 150 тыс. рабочих мест и привлечение инвестиционного капитала в размере около 2,2 млрд долл. США.

## Япония

В 2017 году в Японии действовало 58 особых зон различного типа: 48 зон регионального и международного значения<sup>47</sup>, а также 10 национальных стратегических специальных зон<sup>48</sup> (далее — НССЗ). Кроме того, в стране действуют 18 технопарков, на территории которых ведутся исследования в сфере высоких технологий (био-, нано- и информационные технологии, робототехника).

Следует отметить, что первоначально ОЭЗ в Японии создавались как зоны «свободного импорта»<sup>49</sup>, представляющие собой комбинацию производственных зон и зон свободной торговли. Деятельность зон «свободного импорта» была направлена на производство импортозамещающей продукции, а также на предоставление услуг в сфере транспорта и торговли. В частности, основными сферами

<sup>47</sup> Для стимулирования местной промышленности и для роста международной конкурентоспособности соответственно.

<sup>48</sup> Основной целью создания НССЗ является улучшение условий ведения бизнеса, повышение конкурентоспособности национальной экономики и увеличение ее инвестиционной привлекательности.

<sup>49</sup> В соответствии с концепцией формирования и развития ОЭЗ, разработанной в 1991 году. На территории зон «свободного импорта» осуществлялись складирование и переработка импортных товаров, проводились различные выставочные мероприятия производимой продукции и ее оптовая продажа.

*деятельности* зон «свободного импорта» являлись обрабатывающая промышленность, судостроение, энергетика, транспорт, оптовая и розничная торговля.

С 2013 года в Японии *реализуется* программа, направленная на создание НССЗ в сфере финансов, медицины и фармацевтики, туризма, образования, информационных технологий, сельского хозяйства, ориентированных на развитие международного взаимодействия.

*Примечание.*

*Национальная стратегическая зона в г. Токио является одной из первых и крупнейших НССЗ Японии, на площадке которой реализуется 24 проекта, в числе которых 12 проектов в сфере медицины и 10 проектов в сфере городского хозяйства, в том числе транспорта и туризма (например, создание аэропорт-сити в г. Нарита и строительство новых гостиниц). Указанные проекты ориентированы в том числе на экспорт услуг.*

## Филиппины

По состоянию на 30 ноября 2017 г. *общее количество ОЭЗ* на территории Филиппин составляло 379, в том числе 262 ОЭЗ были созданы в форме ИТ-парков, 74 — промышленных экономических зон, 22 — агроиндустриальных экономических зон, 19 — туристических зон, 2 — зон медицинского туризма.

Целью создания ОЭЗ на территории страны являлось стимулирование экспорта, создание новых рабочих мест и увеличение объемов привлекаемых инвестиций. В целом, за 1995–2015 годы объем экспорта ОЭЗ *вырос* более чем в 3 раза: если в 1995 году он составлял менее 10 млрд долл. США, то в 2015 году — уже более 30 млрд долл. США. При этом примечательно, что с точки зрения экспорта более высокие результаты продемонстрировали частные ОЭЗ. В 1995 году объем экспорта из частных ОЭЗ составлял около 2,5–3 млрд долл. США, в 2015 году — около 27 млрд долл. США. Объем экспорта из государственных ОЭЗ сократился примерно на четверть к 2015 году при начальном значении чуть более 5 млрд долл. США в 1995 году.

## Россия

По *данным Минэкономразвития России*, на 1 июля 2017 г. на территории России действовало 26 ОЭЗ, в том числе по *типам*: промышленно-производственного<sup>50</sup> типа — 10 ед., технико-внедренческого<sup>51</sup> — 6 ед., туристско-рекреационного<sup>52</sup> — 9 ед. и портового<sup>53</sup> типа — 1 ед.

Кроме того, на территории страны функционируют 3 ОЭЗ, регулируемые отдельными федеральными законами: *ОЭЗ в Магаданской области* (действует до 31 декабря 2025 г.) и *Калининградской области* (до 31 декабря 2045 г.), а также *свободная экономическая зона на территории Республики Крым* и города федерального значения Севастополя (создана сроком на 25 лет с 1 января 2015 г.).

Основными задачами создания особых экономических зон являлись развитие высокотехнологичных отраслей экономики, производства новых видов продукции, туризма и санаторно-курортной сферы, модернизация транспортно-логистической сферы.

По *данным Минэкономразвития России*, в 2014 году объем экспорта всех российских ОЭЗ превысил 2 млрд руб. (около 52,7 млн долл. США или 0,01 % от общего экспорта страны). Согласно оценкам Ассоциации кластеров и технопарков, механизм ОЭЗ позволяет инвесторам *снижать издержки до 30%* от объема капитальных вложений с помощью налоговых, таможенных и социальных преференций, а также строительства объектов инфраструктуры за счет средств бюджетов.

Согласно *отчету Минэкономразвития России*, в 2017 году наиболее высокую эффективность функционирования<sup>54</sup> продемонстрировали зоны промышленно-производственного и технико-внедренческого типа (по 100%), на втором месте зоны портового типа (85%).

*Комментарий:*

*единственной ОЭЗ портового типа России является особая зона «Ульяновск», входящая в авиационный кластер региона. Помимо транспортно-логистического сопровождения*

<sup>50</sup> Промышленно-производственные зоны создаются в целях формирования современных промышленно-производственных комплексов, способных обеспечить развитие высокотехнологичных производств по выпуску новой, в том числе экспортной продукции.

<sup>51</sup> Технико-внедренческие зоны создаются для разработки, производства и реализации научно-технической продукции (программ для электронных вычислительных машин, баз данных, информационных систем), а также оказания услуг по внедрению и обслуживанию такой продукции, программ, баз, систем.

<sup>52</sup> Туристско-рекреационные зоны создаются в целях развития туризма на территориях страны, где целесообразно его развитие: в местах расположения исторически и культурно значимых мест, зон активного отдыха и т. д.

<sup>53</sup> Портовые зоны предполагают создание зон свободной торговли и формирование особых условий для бизнеса, связанного с транспортировкой, упаковкой, сортировкой и хранением товаров. При этом в портовых зонах также может осуществляться оптовая торговля товарами и производственная деятельность.

<sup>54</sup> Методология оценки эффективности функционирования ОЭЗ приведена в *Отчете о результатах функционирования особых экономических зон за 2017 год и за период с начала функционирования особых экономических зон. Оценка эффективности функционирования ОЭЗ производилась по шестнадцати абсолютным и относительным количественным показателям, а также по четырем расчетным показателям эффективности, отражающим: эффективность деятельности резидентов, рентабельность вложения бюджетных средств и деятельность органов управления ОЭЗ, а также сводный показатель эффективности.*

экспортно-импортных грузов отраслевыми приоритетами развития ОЭЗ являются авиастроение, производство электрооборудования, изготовление композитов, техническое обслуживание самолетов. Продукция указанных отраслей будет в том числе ориентирована на внешние рынки. Речь идет, например, о поставках на мировой рынок LED-светильников, осветительного оборудования и световых систем.

По состоянию на 31 декабря 2017 г. за весь период функционирования объем фактически привлеченных инвестиций ОЭЗ промышленно-производственного типа превысил заявленную величину на 8,4 % и составил около 200,2 млрд руб., создано 13,3 тыс. рабочих мест. По ОЭЗ технико-внедренческого типа план привлечения инвестиций был перевыполнен на 2,2 % (фактический объем инвестиций за весь период функционирования зон составил 88,3 млрд руб.), а количество созданных рабочих мест составило 14,5 тыс.

*Примечание.*

Резиденты ОЭЗ промышленно-производственного типа «Тольятти»<sup>55</sup> за январь-июнь 2017 г. отправили на экспорт 20 % произведенной продукции. Ключевыми экспортерами являются производители автомобильных компонентов. Доля экспорта в выручке резидентов ОЭЗ «Алабуга»<sup>56</sup> в 2016 году составила 13 % (география поставок включает 29 стран мира).

Резиденты ОЭЗ «Лотос»<sup>57</sup>, расположенной на пересечении международного транспортного коридора «Север-Юг» и северной части Великого Шелкового пути, создают экспортно ориентированные производства круизных лайнеров типа PV-300 (Иран), солнечных фотоэлектрических панелей и монокристаллического кремния (страны СНГ и прикаспийские государства), саморазрушающихся медицинских шприцов третьего поколения (Иран), биопротеина из природного газа (прикаспийские государства).

Кроме того, один из резидентов ОЭЗ «Моглино»<sup>58</sup> предполагает осуществлять экспортные поставки кабельно-проводниковой продукции в страны Прибалтики, Швецию и Норвегию. Экспортный потенциал имеет также продукция, производимая на территории ОЭЗ «Калуга»<sup>59</sup> (климатическое и хо-

лодильное оборудование, строительные материалы, изделия из боросиликатного стекла).

Резиденты ОЭЗ «Дубна»<sup>60</sup> экспортируют продукцию в страны СНГ, ЕС, США (например, силовое электротехническое оборудование, текстильную продукцию из углеродного волокна, инженерные сервисные услуги, программное обеспечение).

В целях развития экспортного потенциала страны и прежде всего регионов Дальнего Востока, в октябре 2013 г. на заседании Правительственной комиссии по вопросам социально-экономического развития Дальнего Востока и Байкальского региона была принята концепция создания *территорий опережающего социально-экономического развития* (далее — ТОР), впоследствии дополненная проектом «Свободный порт Владивосток» (далее — СПВ).

По состоянию на конец 2018 года на территории Дальнего Востока было создано 18 ТОР, объем заявленных инвестиций которых превысил 2,3 трлн руб., количество создаваемых рабочих мест — 56,8 тыс. Объем заявленных инвестиций Свободного порта Владивосток составил 582 млрд руб., количество создаваемых рабочих мест — 60 тыс.

Реализация инвестиционных проектов в ТОР и СПВ, помимо удовлетворения внутреннего спроса населения ДФО, предусматривает поставку товаров на внешние рынки по всему спектру выпускаемой продукции, в том числе продукции сельского хозяйства и пищевой промышленности, машиностроения, топливно-энергетической и химической промышленности.

*Примечание.*

Так, например, резиденты СПВ предполагают поставки на экспорт: бриллиантов и ювелирной продукции (свадебные украшения и аксессуары) на рынки США и стран Азиатско-Тихоокеанского региона; энергетического длиннопламенного угля в страны ближнего зарубежья; сушено-вяленой рыбной продукции, рыбных полуфабрикатов и пресервов в страны Азиатско-Тихоокеанского региона (Вьетнам, Японию, КНР, Республику Корея), а также в Аргентину; моллюсков и мороженого филе на рынок КНР.

<sup>55</sup> Отраслевая направленность ОЭЗ «Тольятти»: автомобилестроение (автомобили и автомобильные компоненты), продукция машиностроения, строительные материалы, фармацевтическая продукция.

<sup>56</sup> Резиденты ОЭЗ «Алабуга» осуществляют производство автобусов, автомобилей и автомобильных компонентов, упаковочных материалов, стекла и зеркал, овощной продукции. Объем выручки резидентов ОЭЗ «Алабуга» в 2017 году составил 77,8 млрд руб. (49,9 % от совокупной выручки резидентов всех ОЭЗ России).

<sup>57</sup> На территории ОЭЗ «Лотос» осуществляется производство продукции судостроения, машиностроения, приборостроения, современных материалов и электротехники.

<sup>58</sup> Приоритетными направлениями развития ОЭЗ «Моглино» являются производство железнодорожного, коммунального и сельскохозяйственного оборудования, автомобильных комплексов, электротехники, строительных материалов, а также транспортно-логистическое сопровождение.

<sup>59</sup> Резиденты ОЭЗ «Калуга» осуществляют производство продукции деревообработки, сельского хозяйства, строительных материалов, изделий для фармацевтической промышленности, климатического и холодильного оборудования.

<sup>60</sup> Приоритетными направлениями деятельности резидентов ОЭЗ «Дубна» являются информационные, био- и медицинские, нано- и ядерно-физические технологии, композитные материалы, проектирование сложных технических систем.

*Резидент TOP «Индустриальный парк «Кангалассы» планирует поставять на экспорт сертифицированные бриллианты, ювелирные изделия и алмазное сырье.*

*Завод минеральных удобрений, предполагаемый к строительству в TOP «Нефтехимический», будет направлен на производство метанола и аммиака для дальнейшей реализации на рынках стран АТР.*

Помимо уже существующих форматов особых экономических зон, обсуждается инициатива ПАО «Ростелеком» и комитета по цифровой экономике РСПП по созданию виртуальных экономических зон для российских центров хранения и обработки данных, а также для провайдеров облачных услуг.

## Отдельные преференции и льготы, предоставляемые в рамках ОЭЗ в разных странах

Сопоставление отдельных условий и инвестиционных стимулов, предоставляемых компаниям-резидентам ОЭЗ в различных странах мира (см. таблицу), позволяет сделать вывод о том, что основой предоставляемых преференций является предоставление различных налоговых льгот. Так, например, инвесторам ОЭЗ могут предоставляться налоговые каникулы (как по налогу на имущество, так и по налогу на прибыль) сроком от 3 (Республика Корея) до 5 лет (СПВ в России, Индия). В отдельных странах часть прибыли освобождается от налогообложения в течение установленного срока (Япония, в течение 10 лет). В Японии для резидентов ОЭЗ также предусмотрена возможность снижения налогооблагаемой базы по налогу на прибыль или применения налогового вычета по понесенным инвестиционным затратам (Япония).

Для целей налогообложения прибыли резиденты ОЭЗ отдельных стран, например России и Японии, могут применять ускоренную амортизацию (использовать повышенный коэффициент для амортизации при расчете налогооблагаемой базы) оборудования, зданий и сооружений.

В ОЭЗ также импортируемое оборудование и сырье для производства на их территории, как правило, освобождаются от НДС (или его аналогов, как, например, налог на товары и услуги в Индии) и ввозных таможенных пошлин. При этом освобождение от ввозных таможенных пошлин

Результатом создания виртуальных зон должно явиться увеличение доли России на мировом рынке услуг по хранению и обработке данных до 5 % к 2024 году (в настоящее время — 0,9%). К числу основных факторов, способствующих успеху новой инициативы, относятся: низкая стоимость квалифицированной рабочей силы; соответствие центров обработки данных и информационно-технологических систем мировому уровню; низкая стоимость электроэнергии; низкая температура воздуха, позволяющая снижать затраты на кондиционирование (особенно в регионах Сибири и Дальнего Востока).

может не применяться в отношении потребительских товаров (на примере Китая). В Индии, помимо освобождения от налога на товары и услуги, применяется освобождение от акцизов при закупке местных, индийских, товаров.

В анализируемых странах для резидентов ОЭЗ также применяются иные налоговые преференции, например по земельному налогу (Россия), по налогу на имущество (Россия, Республика Корея).

В Российской Федерации для организаций и индивидуальных предпринимателей резидентов ОЭЗ технико-внедренческого или промышленно-производственного типа, а также резидентов туристско-рекреационных ОЭЗ, объединенных решением Правительства Российской Федерации в кластер, применяются пониженные ставки страховых взносов, уплачиваемых в отношении сотрудников, работающих на территории ОЭЗ. В 2019 году ставка составляет 28 %<sup>61</sup> в сравнении со стандартной ставкой 30 %<sup>62</sup>. Для физических лиц, занятых в реализации инвестиционного проекта на территории ОЭЗ, ставка составляет 7,6 %<sup>63</sup>.

В целях упрощения деятельности для резидентов ОЭЗ в России государственные услуги предоставляются по системе «единого окна». По данной системе предоставляются в том числе услуги, связанные с регистрацией резидентов

<sup>61</sup> Тарифы страховых взносов на обязательное пенсионное страхование — 20,0%, на обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством — 2,9%, на обязательное медицинское страхование — 5,1%.

<sup>62</sup> Тарифы страховых взносов на обязательное пенсионное страхование — 22%, на обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством — 2,9%, на обязательное медицинское страхование — 5,1%.

<sup>63</sup> Тарифы страховых взносов на обязательное пенсионное страхование — 6,0%, на обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством — 1,5%, на обязательное медицинское страхование — 0,1%.

ОЭЗ, земельно-имущественными отношениями, организацией строительства и подключения объектов к сетям инженерно-технического обеспечения.

Развитие производственной, транспортно-логистической и инженерной инфраструктуры ОЭЗ осуществляется либо

за счет средств государства (как, например, в России), либо через государственные организации с привлечением внебюджетных средств. В отдельных государствах при этом применяется система возмещения части затрат инвесторов на создание инфраструктуры (50% вложений иностранных инвесторов в Республике Корея).

### Сравнительная характеристика отдельных преференциальных условий для компаний в ОЭЗ в различных странах мира

Преференции и льготы	Россия	Китай	Республика Корея	Индия	Япония
НДС на импорт сырья и оборудования для производства	0% <sup>64</sup> (базовая — 20%)	0% (базовая — 6–16%)	0% (базовая — 10%)	0% (базовая — 12–28%)	0% (базовая — 8%)
Налог на прибыль	от 0% до 15,5% <sup>65</sup> (базовая — 20%)	15% <sup>66</sup> (базовая — 25%)	0% <sup>67</sup> (базовая — 10–25%)	0% <sup>68</sup> (базовая — 25–30%)	0% <sup>69</sup> (базовая — 22,46–36,81%)
Прочие налоговые преференции	– налог на имущество 0% <sup>70</sup> ; – земельный налог 0% <sup>71</sup>	н/д	– льготы по налогу на имущество <sup>72</sup>	н/д	– налоговый кредит <sup>73</sup> ; – налоговые вычеты по инвестиционным затратам <sup>74</sup>

<sup>64</sup> Для резидентов портовых зон при проведении работ (оказании услуг) (Налоговый кодекс Российской Федерации, ст. 149).

<sup>65</sup> В федеральный бюджет уплачивается 2% — для СЭЗ всех типов, кроме резидентов ОЭЗ туристско-рекреационного типа, объединенных в кластер (0% до 1 января 2023 г.). Субъекты Российской Федерации могут устанавливать пониженную ставку, но не выше 15,5% (Налоговый кодекс Российской Федерации, ст. 284 и Федеральный закон от 30.11.2011 № 365-ФЗ, ст. 10). Резидентам СПВ предоставляются налоговые каникулы по налогу на прибыль (в течение первых 5 лет ставка составляет 0%).

<sup>66</sup> Для компаний с инвестициями в размере 5 млн долл. США и более, а также для высокотехнологичных производств. В случае реинвестирования прибыли (сроком на 5 лет и более) инвестору может быть предоставлено частичное или полное освобождение от налога на прибыль на объем реинвестированного капитала.

<sup>67</sup> Освобождение 100% прибыли в течение 3 или 5 лет первых лет (в зависимости от объема инвестиций и отрасли) и 50% прибыли в течение последующих 2 лет.

<sup>68</sup> В размере 100% экспортной прибыли за первые 5 лет, 50% экспортной прибыли в последующие 5 лет и 50% экспортной прибыли в течение следующих 5 лет в случае ее реинвестирования.

<sup>69</sup> В течение первых 10 лет после регистрации для компаний, работающих в НССЗ Окинавы — 30% прибыли освобождено от налога, в ЗСТ Наха — 40% прибыли.

<sup>70</sup> На срок до 10 лет, если: имущество создано или приобретено в целях ведения деятельности на территории зоны; указанное имущество находится на территории зоны; имущество фактически используется на территории зоны (Налоговый кодекс Российской Федерации, ст. 381). Для резидентов СПВ в течение первых 5 лет.

<sup>71</sup> На 5 или 10 лет в зависимости от типа организации (Налоговый кодекс Российской Федерации, ст. 395). Для резидентов СПВ в течение первых 3 лет.

<sup>72</sup> Налоговые льготы на срок до 15 лет в соответствии с местными постановлениями.

<sup>73</sup> 15% от стоимости оборудования или используемой при проведении НИОКР аппаратуры, 8% от стоимости зданий и сооружений.

<sup>74</sup> Для резидентов особых зон международного или регионального значения предусматриваются налоговые вычеты на сумму вложенных инвестиций или возмещение части инвестиционных затрат. Для резидентов зон международного значения возможно снижение на 20% налогооблагаемой базы по налогу на прибыль.

## Сравнительная характеристика отдельных преференциальных условий для компаний в ОЭЗ в различных странах мира

Преференции и льготы	Россия	Китай	Республика Корея	Индия	Япония
Импортные пошлины	0% <sup>75</sup>	0% <sup>76</sup>	0% <sup>77</sup>	0% <sup>78</sup>	0% <sup>79</sup>
Дополнительные преференции	<ul style="list-style-type: none"> <li>– ускоренная амортизация<sup>80</sup>;</li> <li>– создание инфраструктуры за счет средств госбюджета<sup>81</sup>;</li> <li>– система «Одно окно»</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– предоставление земельного участка<sup>82</sup></li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– возмещение 50% затрат на создание инфраструктуры за счет средств госбюджета;</li> <li>– денежные гранты компаниям с иностранным участием<sup>83</sup></li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– освобождение от уплаты акцизов при закупке индийских товаров;</li> <li>– упрощенная процедура возврата НДС</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– ускоренная амортизация<sup>84</sup>;</li> <li>– кредитные ресурсы по пониженным ставкам;</li> <li>– дотации и софинансирование процентных ставок по кредитам<sup>85</sup></li> </ul>

<sup>75</sup> На территориях ОЭЗ действует режим свободной таможенной зоны (Федеральный закон от 22.07.2005 № 116-ФЗ, ст. 36).

<sup>76</sup> Освобождение от ввозных таможенных пошлин средств производства (к средствам производства относятся машины и оборудование, запасные части, сырье, полуфабрикаты, транспортные средства, необходимые для производственной деятельности компаний), предназначенных для использования на территории ОЭЗ. В отношении потребительских товаров подобные льготы, как правило, отсутствуют (однако в некоторых случаях могут применяться пониженные ставки).

<sup>77</sup> На капитальные товары в течение трех лет.

<sup>78</sup> На ввозимое сырье и средства производства.

<sup>79</sup> Для товаров, импортируемых в ЗСТ для производства, и товаров, предназначенных для реэкспорта.

<sup>80</sup> Для резидентов промышленно-производственной или туристско-рекреационной ОЭЗ (Налоговый кодекс Российской Федерации, ст. 259.3).

<sup>81</sup> Федеральный закон от 22.07.2005 № 116-ФЗ (ст. 6.1).

<sup>82</sup> Предоставление земельного участка, находящегося на территории ОЭЗ и являющегося собственностью государства, осуществляется в соответствии с фактическими потребностями инвестора. При этом учитывается длительность пользования предоставленным участком и направление деятельности инвестора, то есть решение принимается отдельно по каждому инвестору.

<sup>83</sup> Компании с иностранными инвестициями с коэффициентом иностранных инвестиций 30% или выше могут получить денежные гранты, минимальный размер которых составляет 5% от прямых иностранных инвестиций, а фактическая сумма определяется путем переговоров.

<sup>84</sup> 50% от стоимости оборудования или используемой при проведении НИОКР аппаратуры, 25% от стоимости зданий и сооружений.

<sup>85</sup> В отношении особых зон регионального значения в определенных случаях предусмотрены дотации со стороны центрального правительства, а также софинансирование государством части процентных ставок по выданным кредитам.



